本書はシステムアフィリエイトプロジェクト特別特典です
二次配布は固く禁止しております

【副業→メルマガ】
完全無料スマホのみ
手持ち金ゼロで稼ぐせどり
こんな使い方があったのか？
メルカリのエエトコ取り方法

作成者：まさみ

はじめての副業　せどりブログ

まさみのメルマガ

はじめに

【推奨環境】
このレポート上に書かれているURLはクリックできます。できない場合は最新のAdobeReaderをダウンロードしてください。（無料）
https://get.adobe.com/jp/reader/

【著作権について】
このレポートは著作権法で保護されている著作物です。
下記の点にご注意戴きご利用ください。

このレポートの著作権はまさみに属します。
著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。　著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

目次

- ごあいさつ.....5
- 完全無料・スマホのみの理由.....6
- まずは 5000 円稼いでみよう！.....10
- メルカリの始め方.....15

アカウントの作成方法.....15
プロフィール作成方法.....21
プロフィールを書こう.....24
アイコンも設定しておきましょう.....27
出品前に調べましょう.....28
調べる方法.....29
商品を出してみましょう.....35
工夫その①：明るい画像にしよう.....36
工夫その②：商品説明は売れた人のをまねしよう.....39
工夫その③　損しないように配送料を明確にしよう.....40
売れやすくなるコツ.....43
主婦の人に向けて売る場合.....43
男性に向けて売る場合.....44
学生に向けて売る場合.....44
売れやすい日にち.....45
出品しても売れない時の対処法.....46
商品の再表示してみやすくする.....46
値段を少し下げてみる.....47
商品説明を加えて変更する.....48
値段交渉で困ったときは.....49
相手の言い値を先に聞く.....49
販売してから購入者とのやり取り（定型文）.....51
利益確認をしましょう.....53

- 売れる雑誌の見つけ方.....54

雑誌のリサーチ方法.....54

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

売れやすい雑誌のジャンル.....56
ジャニーズ系の雑誌.....56
アニメ・キャラクター系の雑誌.....57
付録つきの雑誌.....58
音楽系の雑誌.....59
美術・アート系の雑誌.....60
ちょっとアダルト系の雑誌.....61
- **ブックオフへ行ってみよう！**.....62

お支払いの際の注意点.....65
メルカリを利用する理由.....67
- **まとめ**.....68
- **メルマガで体験を伝えて稼いでいこう**.....70

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

ごあいさつ

こんにちは！まさみと申します。

この度はレポートを手にとっていただき
ありがとうございます！！

少しだけ自己紹介させていただきます。

会社員として働くかたわらネットビジネス副業で
「せどり」をしながら楽しく副収入を得てます。

このレポートでは
「完全無料・資金ゼロでスマホのみで稼げる雑誌せどり
　０円から雪だるま式に稼ぐ方法を教えちゃいます」
をお話しします。

タイトルを見て
「怪しいな・・・」と思った方もいるかもしれませんが
詐欺ではありません！！
実際に私が行っている方法です。

この方法なら

- パソコンを使わず

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

- すき間時間を利用して
- 今あるお金をほとんど使わずに

稼ぐことができます。
難しいスキルや年齢は一切必要なし。

私自身も稼ぐなんてほんの一部の人しかできないと
思っていましたが、会社員をしながらすき間時間を利用して
できました。

誰でも明日からすぐできる実現可能な方法です。
ぜひ、肩の力を抜いて気軽に読んでくださいね。

完全無料・スマホのみの理由

完全無料でスマホのみ・・それは

「メルカリ」を利用してせどりを行うことです。

メルカリは登録無料
① 商品を見つけて
② スマホで写真を撮って出品して
③ 売れたら梱包して発送する

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

完全にスマホだけで完結しちゃうんです。

扱うジャンルは「中古雑誌」です。

中古の雑誌なんて売れるの？と思われますが
こんな感じで高値で売れちゃってるんですよ。

定価 800 円の音楽雑誌が

3800 円で売れてる！？

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

定価 1390 円のスポーツ雑誌が

7000 円と５倍近くの値段で！！

定価 1430 円の声優雑誌が

3000 円で購入されている！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

こういう雑誌を「**ブックオフ**」で
見つけてきてメルカリで販売してます。

中古雑誌って安いものですと
110円～550円くらいで手に入るんですよ！
ビックリするくらい安いんです。

「ブックオフってお金払ってんじゃん！」
って思われたかもしれませんが、
そのからくりは後ほど
ご説明させていただきますね！

ただし資金ゼロにするためには
最初はどうしても**「資金づくり」**が必要なんです

と言っても何十万も必要ありません。
5000円もあれば十分です。

今からそれを0円から生み出していきます。

まずは資金づくりから説明させていただきますね！！
それでは行ってみよー！！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

まずは 5000 円稼いでみよう！

それは「不用品販売」です。

言葉の通り、
「家にある要らないものをメルカリに出して売る」

ということです。

私は過去に「不用品販売」だけで８万円近く
売っちゃってほとんどを仕入れの資金に使用してます。

今回は「メルカリで稼ぐ方法」ですが
せどりとして中古雑誌を販売する方法です。

不用品販売の目的は
資金をつくること　　なので

値段にこだわるのではなく
少々安くてもどんどん売りにだしちゃいます。
家にある使わないものをどんどんだしていきます。

過去に私が売った商品の一部紹介します。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

親戚から譲りうけたもの。
子どもが乗らなくなったので
売りにだしちゃいました。

5500－550（手数料）-1300（送料）

で 3650 円ゲット！！

結婚式での引き出物。
一度も開封せずにだしたら
売れました。
新品は売れやすいです！！

2100-210（手数料）-700（送料）
で 1190 円ゲット！！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

旦那がかっこつけて購入する
もほとんど使っていなかった香水。
許可を得て出品しました。

2300-230（手数料）-380
（送料）

で 1690 円ゲット！！

結婚祝いにいただいたもの。
数回使ったけどあまり使わず
ダメ元でだしたら
売れました。

1500-150（手数料）-220
（送料）

で 1130 円ゲット！！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

シルバニアの展示会に行った時におまけでもらったもの。

出品して５分で売れました。

800-80（手数料）-84（送料）

で636円ゲット！！

不用品販売をする際には

「売れやすいジャンル」を調べましょう！

などと言っていることもありますが私は調べません。

とにかく使わないものをどんどん売ります。

高値で売れたらもちろんラッキーですが
「高く売れるもの」だけを選んでいたら
家にあるものが売れないものだ・・・と
尻込みしてしまって出品しなくなるからです。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

2000 円前後で売れると
手元に 1000 円ほど利益が残るので
5000 円は高いハードルではないですよー。

ここで重要な注意ポイントが１つ！！

売上金は「振込申請」しないこと！！

メルペイの状態で残していてください！！

一般的には稼いだ資金をご自身の口座に振込をすると
思いますがそのままにします。
（振込をすると手数料 220 円かかります）

最初は戸惑うかもしれませんが
操作になれるつもりで
どんどんと出品してみましょう！！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

メルカリの始め方

アカウントの作成方法

メルカリの登録をお伝えします。
初めての方はこちらに沿って操作してみてくださいね。

こちらから登録できます。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

さあ、はじめようをタップしていきます。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

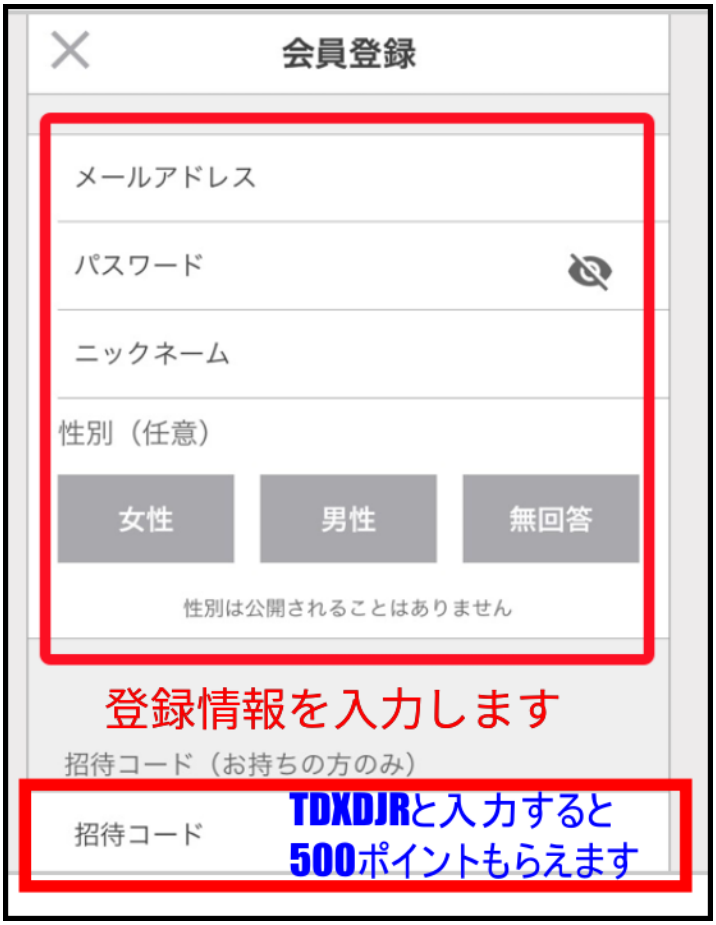
今回はメールアドレス登録を選びます。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

会員登録をしていきます。

メールアドレス
パスワード
ニックネーム
性別

招待コードに TDXDJR を入力すると
500 ポイントもらえます。
登録がまだの方は利用してみてくださいね。

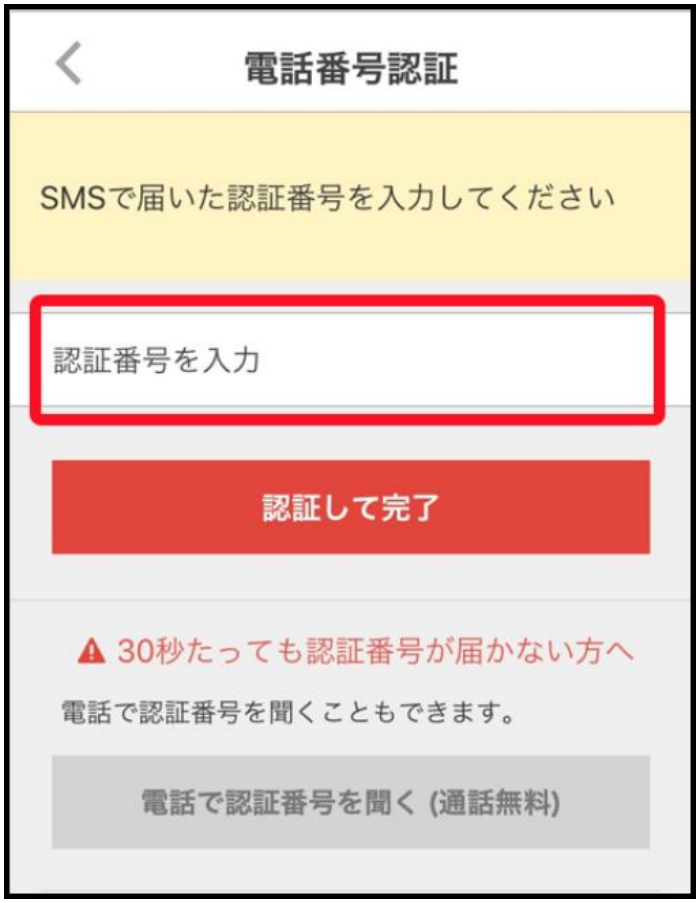


Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

次に電話番号認証があるので電話番号を入力します。
携帯のショートメッセージに認証番号が届くので

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

届いた番号を入力すると登録完了です。

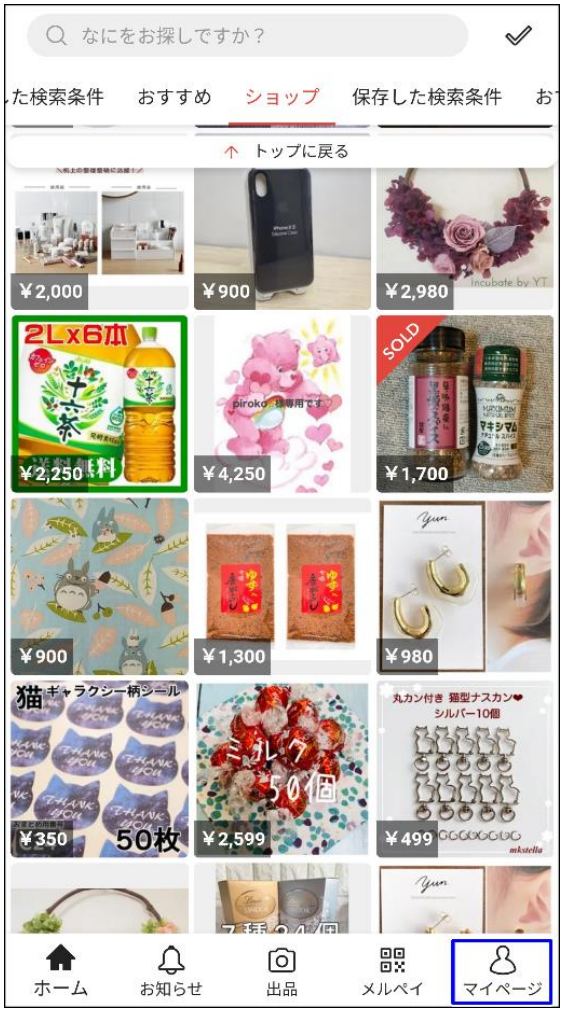


Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

プロフィール作成方法

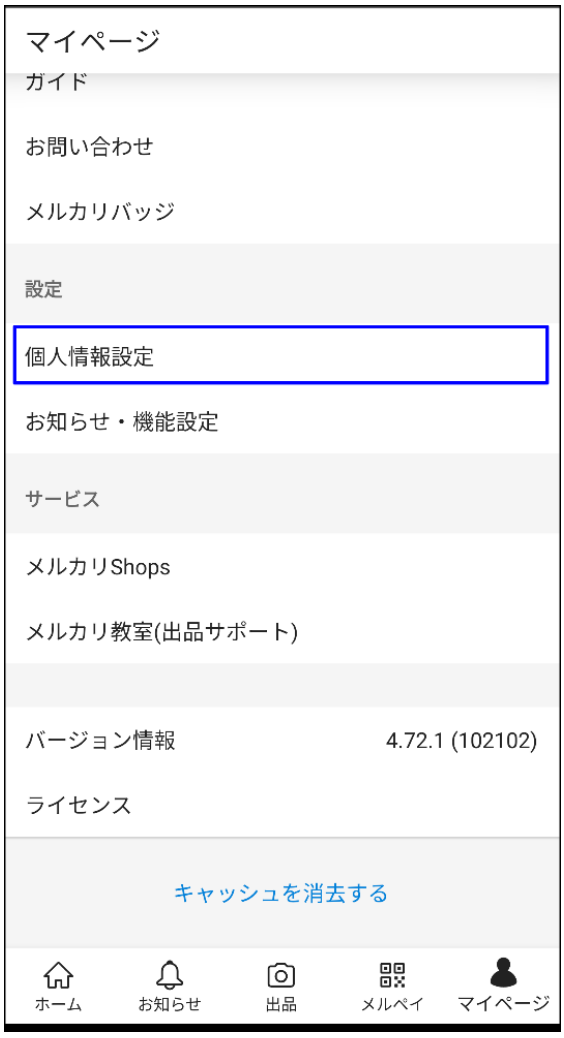
プロフィールは大切です。
相手の方に安心して取引してもらうための大事な役目が
ありますのでここは**必ずやっておきましょう。**

右下にあるマイページをタップします。



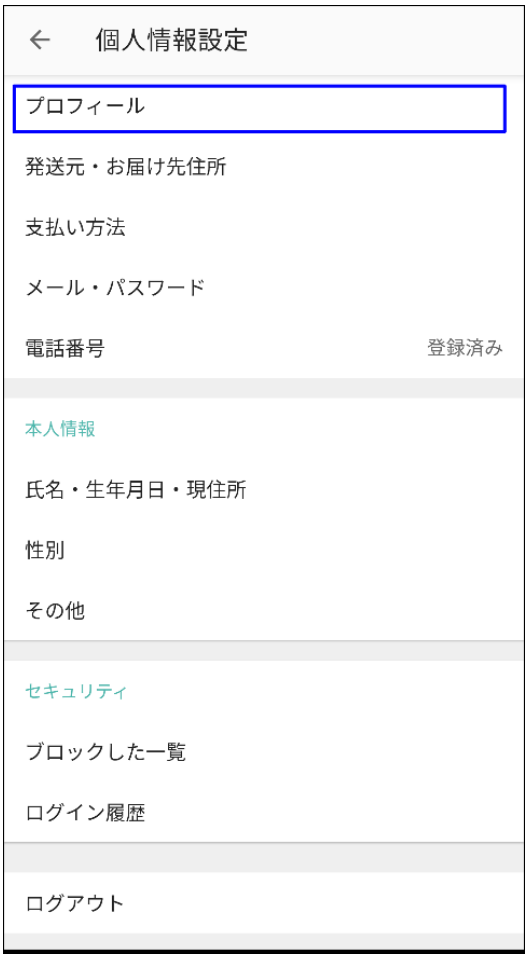
Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

設定にある「個人情報設定」をクリックします。



Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

プロフィールをタップします。



Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

プロフィールを書こう

次にプロフィールを書いていきます。
自分が商品を購入するときもどんな人なのか？
なにも書いていない人よりきちんと書いてある人から
人は買いたくなるものです。

と言っても難しいことを書かなくてもいいです。
安心してもらえるようにできるだけ丁寧に書いて
お相手にできるだけ好印象に持ってもらいましょう。

書いておいた方がいいこと。

- 簡単な挨拶文
- 禁煙・喫煙の有無
- ペットがいるかどうか
- コメントへの返信の有無
- 値下げの有無

などです。

例として挨拶文として

はじめまして。
メルカリ初心者です。
不定期で商品を出品してます。
どうぞよろしくお願いします。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

なんて簡単な文章でも OK です。

- 禁煙や喫煙の有無　ペットがいるかどうか

こちらは臭いに関して気になる方もいらっしゃると
思うのでもしペットや喫煙者がいる方は書いておくと
相手も安心してくれます。

正直に書きましょう。

**ペットはいますが検品には気を付けてます。
気になる方はご遠慮ください。**

**喫煙者がいます。臭いはできるだけ確認はしておりますが
気になる方はご遠慮ください。**

- コメントへの返信の有無

コメントや返信の有無は書けるようでしたら
書いておいた方が親切です。
ただし、ご自身の無理のない範囲でいいと思います。

**コメントへはできるだけ早くの返信を心がけてます。
何かありましたらお気軽にコメント欄へお願いします**

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

- 値下げの有無

こちらも敢えて書いておく必要はないですが
お値下げを考えていないならプロフィール欄のところに
書いておいてもいいと思います。

ギリギリのお値段を提示してますので
お値引きはご遠慮ください。
ご理解お願いします。

どうしても無理だと思うなら書いておいた方が親切な
こともあります。

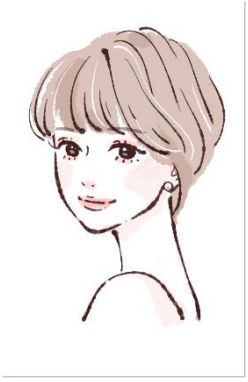
Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

アイコンも設定しておきましょう

アイコンがあるのとないのとでは
やはり印象が違います。
これも信頼度が上がるので必ず設定しておきましょう。

無料画像でかまいません。

イラストAC（メールアドレス登録で無料画像もらえます）



キャラクターや景色の写真でもOKです。
清楚なイメージがいいですね。

これで出品前の準備は完了です。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

出品前に調べましょう

まずは商品を出品する前に確認しておくことがあります。

- その商品に需要があるのか？
- いくらくらいで売れるのか？
- どのくらい早くに売れているのか？

です。

こういうことを調べておくだけで
売れやすさに影響がありますので調べるようにしましょう。
これは後程お伝えする雑誌においても同様です。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

調べる方法

以前に販売したものを例にだしますね。

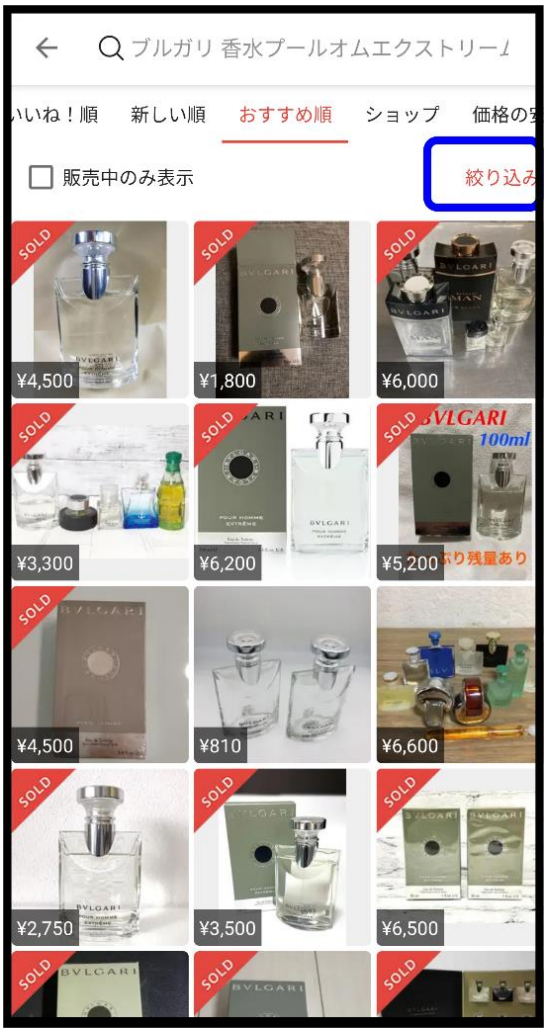
こちらの香水ブルガリの
「プールオム　エクストレーム」
男性用の香水で
中身が四分の三ほど残っています。

まずは検索のところに**香水の名前**を入れます。
同じものがでるように**ブランド名・型番**などできるだけ正確に入力するのがベストです。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

かなり多くの商品がでてきました。
結構人気があって売り切れも多いのがわかります。

ただこれは売れていない在庫も混じってますので
さらに売れたものだけを調べていきます。



Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

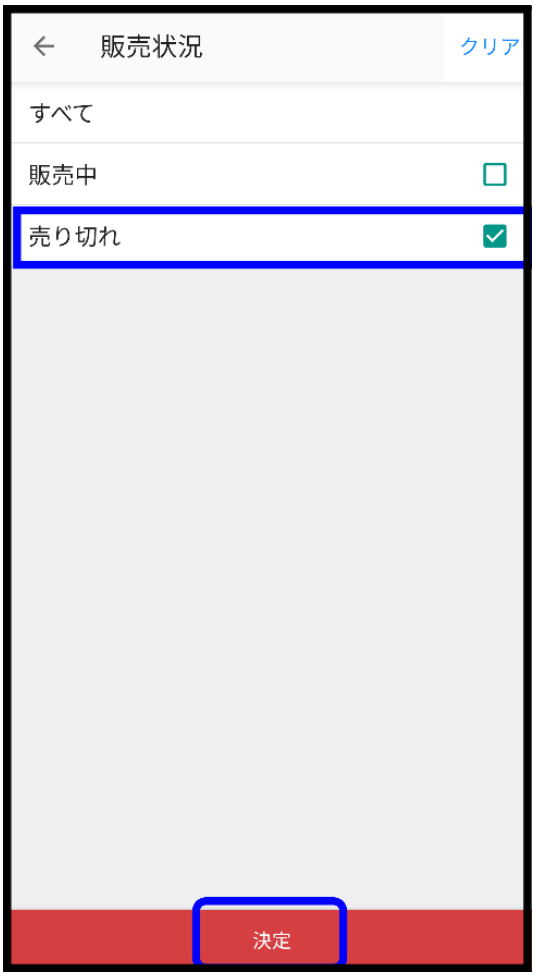
右上の
絞り込みというところをタップします。

すると

商品の絞り込みができるので
この中の販売状況を選択します。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

売り切れを選択して決定をおします。



Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

これで売り切れ商品ばかりが出るようになりました。

さらに新しい順にしておきましょう。

あまりに時間が経っているものだと
同じように売れるかどうかわかりません。

ちょうど
一番上の真ん中の商品を見てみますね。（4500 円のやつです）

。

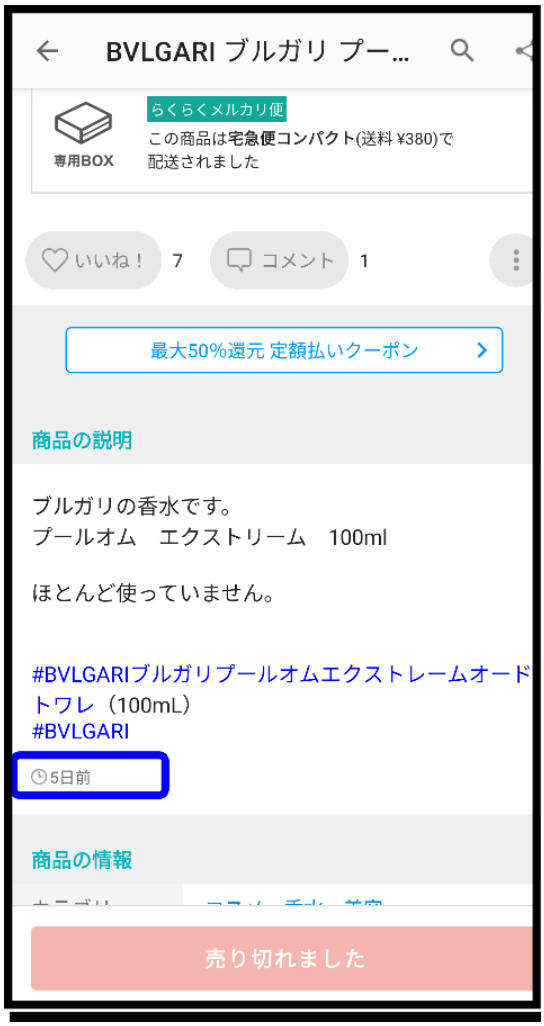
Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

一番新しいもので５日前に売れたようです。

最近売れたということは**またすぐに売れる可能性が高い**
ってことになります。

あとは新品かどうか？
使用済みでも売れるのか？
商品の状態もコメントなどで見ておきましょう。

一つだけでなくできる限り何点か見て相場も一緒に見ておきます。



Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

調べ方は以上です。

商品を出してみましょう

ここでは出品方法をお伝えします。
ここでもひとひねりするだけで売れやすくなりますよ。

まずは出品を選択します。

出品の時にやった方がいい工夫もお伝えして
いきますねー(^^♪

実例としてキャラクターのマウスで出します。

商品登録ページを選択します。

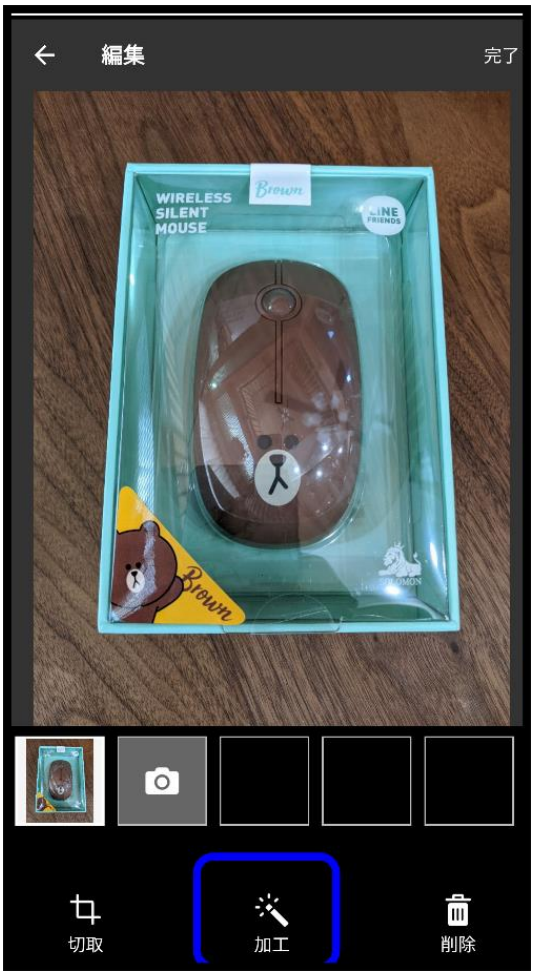
ここで写真や
商品の詳しい情報を記入していきます。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

工夫その①：明るい画像にしよう

イメージをよくするために明るさは必需品です。
スーパーの食材も明るく照らされてますよね。
できるだけ**明るい場所を探して写真を撮ります。**

万が一うまく写真が撮れなくても大丈夫です！
メルカリ内の**加工機能**を使って明るさを出していきます。
画像を選んだ時に
写真をタップするとこの画面になります。
「加工」を選択します。



Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

右下の明るさを選んで
少し明るめにしてください。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

こんな感じで少し明るくなるだけで
商品も華やかに見えます。

ご自身で編集のできる人は他のアプリなどを使って
綺麗に加工してください。

過度な加工はやめておいた方がいいです。
できるだけ自然に明るく見えるようにすれば OK です。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

工夫その②：商品説明は売れた人のをまねしよう

商品説明をご自分で考えるのもいいんですができれば
売れた人の内容をマネしましょう。
売れやすさが上がります

先ほど売れたものの中に読んでみてほしくなるような
説明があったら採用しましょう。

ただしコピペは厳禁です。
選んで自分の言葉で置き換えて書きましょう。

写真ではわからない
サイズや使用感を書くと
相手が納得して購入したくなります。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

工夫その③　損しないように配送料を明確にしよう

続いて配送についてですが
できるだけ送料込みを選びましょう
お客さんは送料を過度に嫌がります。

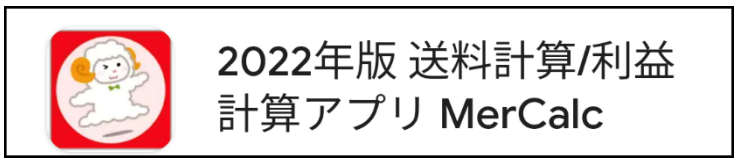
配送の日数などはできるだけ早い方がいいですが
短すぎて焦るなら２～３日で大丈夫でです。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

配送方法については
サイズによって値段が変わってくるので調べましょう。

配送料が一発でわかるアプリがあるので私はこれを使ってます。

「送料計算/利益計算アプリ MerCalc」



スマホからアプリを取り入れることができます。

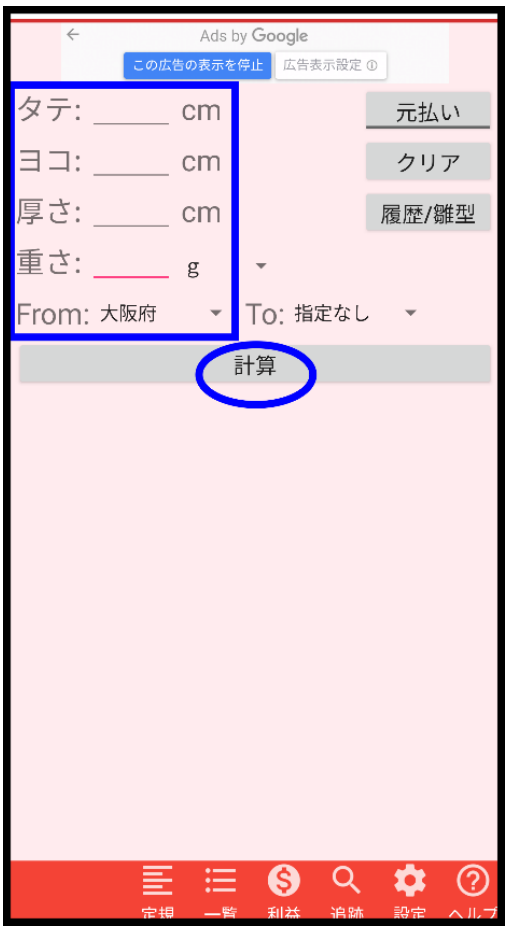
Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

ここに梱包をした
商品のサイズと重さを入力

自分が出品する都道府県を選び
計算すると
一番安い送料を教えてくれます。

他のフリマアプリの送料も入って
いるので取り入れていて
アプリを入れておくと便利ですよ。

利益計算もしてくれます。



出品については以上です。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

売れやすくなるコツ

先ほどの工夫以外に売れやすくなることがあります。

それは商品の出品時間帯

商品を出す時間はその商品が欲しいと思う相手の時間帯に
だすと即売れの可能性がぐんと上がります。

詳しく見てみましょう。

主婦の人に向けて売る場合

主婦の人は家事などで忙しく午前中はほとんど
携帯を見ません。また夜も子供が起きている時間帯は
あまりみないので
出品するならお昼の１３時から１６時くらいの間がベストです。

売れやすい商品

- ベビー用品
- コスメ・化粧品
- 生活品雑貨
- レディース・子供服　　など

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

男性に向けて売る場合

男性の場合は仕事をしているので平日は
会社にいる間はあまり携帯を見ません。
帰宅する電車の中や家に帰ってきてから携帯は見るので
出品するなら夕方の１８時から２３時くらいの間がベストです。

売れやすい商品
- 男性用の服
- 車系の商品
- パソコンや電化製品
- 書籍や漫画など

学生に向けて売る場合

学生の場合は学校が終わってからや
晩御飯が終わってからの夜の時間帯で携帯を見るので
出品するなら夕方の 16 時から 18 時くらいと
夜の 20 時から 23 時くらいの間がベストです。

売れやすい商品
- ゲーム用品
- 漫画・勉強の教材
- キャラクター用品
- パソコン機器など。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

売れやすい日にち

基本的に土日で商品を出品すると売れやすくなります。
休みで携帯電話を自由に見ることができるからです。

売る商品によって出品時間帯が違うわけですが
そのために時間帯を選んで出品作業をするのは
大変ですよね。

ですので出品作業は
手の空いた時間帯にやって
下書き保存をしておき

出品時間帯になると出品をすると
ちょうど買いたい人の時間帯に合わせることができます。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

出品しても売れない時の対処法

こんな風に欲しい人の時間帯に合わせても
しばらく売れないこともあります。

そんな時はこんな風にしてみると売れやすくなりますよ。

商品の再表示してみやすくする

出品しても売れない理由・・・

それはサイト内に商品が埋もれてしまうことが
原因です。
せっかく出した商品も
見てもらわなければ意味がありません。

出品して１週間ほどしても
売れない時には一旦停止して再表示してもらいましょう。

「商品」のところで
「出品を一時停止する」を選び

しばらくして
「出品を再開する」を選べば再表示可能です。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

値段を少し下げてみる

フリマアプリでは値下げをすると
再表示されやすくなります。

といっても大幅な値下げをしなくても大丈夫！
100円下げるだけでも最初に再表示されます。

最初は相場よりすこーしお高めの設定で
その後、売れなかった場合はお値下げも検討しましょう。

もし下げてさらに値引き交渉で難しい場合は
「先ほど値段を下げたので」と
言えば納得して購入してくれる方もいます。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

商品説明を加えて変更する

商品説明の内容を変えると再表示されやすく
なります。

ちょっとした表現だと変更したと思われず
再表示されませんが
文章の構成や**追加文章**をすると
大幅な変更と見なされて再表示されやすく
なります。

例えば早く売り切りたい場合

こちらの商品は今月末までの出品にします。
期限が過ぎると処分します

などの期限を決めると
その期間までに購入されることが多くなります。

こういった文章でも商品説明の内容の変更と
見なされて再表示されやすくなるので
チャレンジしてみてくださいね。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

値段交渉で困ったときは

メルカリはある程度自由な値段をつけることが
できる反面　相手との値段交渉もあります。

一声かけるだけで少し安くなるなら
自分でもやるべきだし
相手を受け入れることも大切です。

でもなんでも言いなりになって
送料を払うとマイナス・・・になる必要はありません。
おまけに何度もやり取りをするのって面倒ですよね。

値段交渉が苦手という方は
こんな感じでやってみてはどうでしょう？

相手の言い値を先に聞く

そもそも値段交渉をしてくるお客さんは
その商品が欲しいけど
もう少しだけ安く買えたらいいなぁと
思っている人がほとんどです。

その場合は
「いくらで購入希望ですか？」

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

と相手の言い値を聞くとスムーズに進みます。

実際に例題をあげますね。

こちらの商品を最初 7000 円
で出品してました。
商品は数回使用した状態で綺麗な状態でした。

「こちらの商品はお値引き可能でしょうか？」

「はい、いくらで購入希望ですか？」
「5000 円くらいになりますか？」
「すみません、送料の関係で 5500 円までだと OK です。」
「ではそのお値段でお願いします」
「考慮してくださりありがとうございます！」

こんな感じでやりとりしました。
相手のお値引きが多い場合は理由を伝えると理解して
くれることもあります。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

送料は負担するから・・という言い方は
相手も「そうだよね」と納得してくれることが多いです。

納得してくれたなら**「感謝」**を伝えましょう。
相手も嫌な気分にはなりません。

もし自分が見合った値段でなかったら断っても大丈夫です。

販売してから購入者とのやり取り（定型文）

購入者さんとのやりとりというのは
もちろん任意ですが
どうせなら最後までお互いに
安心できる要素であってほしいものです。

でも毎回文章を書いてやり取りするのは
面倒なのでこういう時は定型文をあらかじめ
用意しておくと便利です。

簡単な文章で OK です。
スマホのメモ欄に入れておけばコピペだけで済みます。
実際私が使用しているものをそのまま書いておきますね。
よかったら参考にしてください！！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

- 購入してもらってすぐ

この度はご購入ありがとうございます。
早急に準備して発送させていただきます！

- 発送した時

先ほど発送させていただきました。
もうしばらくお待ちくださいませ。

- 評価終了

この度はありがとうございました。
また機会がありましたらよろしくお願いします！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

利益確認をしましょう

実際商品が売れた場合の利益を見てみましょう。

5500 円で販売して
メルカリ販売手数料は 10%
配送料は 1300 円でした。

5500-550-1300
＝3650 円の利益となりました。

以上がメルカリでの流れの一覧です。

これで 5000 円ほど稼げたら
メルカリの操作はバッチリ身についてます。

今度は実際に
中古雑誌を仕入れて販売してみましょう。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

売れる雑誌の見つけ方

ある程度不用品販売をするとお金もたまってきますが
メルカリの使い方にも慣れてきます。

そこでメルカリを見る際にほんの少しだけ
雑誌を見る意識をしてください。

雑誌のリサーチ方法

リサーチ方法は「不用品販売」の時とほぼ同じです。

「**検索**」から「**雑誌**」と選ぶ
↓
「**絞り込み**」から「**販売状況**」の「**売りきれ**」を選ぶ
↓
ここで「価格」を選択して「最小価格」を 1500 円に設定。

金額指定は別にしなくてもいいのですが
高い雑誌がどんなものかを見るために
金額を入れてます。

さらっとでいいので見てくださいね。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

売れやすい雑誌のジャンル

ブックオフに置いていてメルカリでもよく売れているジャンルを紹介します。
ぜひ、リサーチの参考に調べてみてください。

ジャニーズ系の雑誌

ジャニーズ系の雑誌はブックオフでも安値であり多数おいていることが多く探しやすいジャンルです。
ジャニーズ系がわからなくても
美形な男子という意味で探してもいいかもしれません。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

アニメ・キャラクター系の雑誌

最新じゃなくても古いものやキャラクター関係の雑誌も
人気です。アニメの雑誌を見たら調べてみましょう！
キャラを知らなくても意外といけます。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

付録つきの雑誌

ポーチやバックがついている雑誌は人気があります。

ブックオフに付録つきの雑誌なんておいてあるの！？
と思われるかもしれませんが・・あります！

既に廃刊となっていることが多いので
買う時は安く、メルカリでは高く売れますよ。

ただし、付録がない場合は高く売れないことがあるので
付録があるか、必ず確認してくださいね。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

音楽系の雑誌

有名なロックバンドや今人気のアーティスト雑誌も
人気があります。昔ファンだったっていうアーティストが
あったらチェックしてみるのもいいかもしれません。
ファンだった人のものを見つけて
家にあるものを調べるのもいいですよ。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

美術・アート系の雑誌

美術系の雑誌は少し高いめですが
330 円から 880 円前後でブックオフにあったりします。
高い雑誌はその分、高値で売れる可能性もあるので
じっくり探すとビックリお宝がいっぱいあったりします。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

ちょっとアダルト系の雑誌

セクシーなものや女優さんの水着姿は
大人気です。
買う時はも少し恥ずかしい気持ちになりますが
売れるので積極的に探してみてください。

店頭で買いづらいのか、ネットでは売れやすいです。

他にもたくさんジャンルはありますので
調べついでにどんどんジャンルを広げてみてください

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

ブックオフへ行ってみよう！

目が慣れてきたらブックオフに行ってみてください。
特別に時間を取らなくてもいいです。

仕事帰り・食材の買い物の帰りと
ついでに見てもらったら結構です。

せどりだからと思ってびくびくする必要はありません。
普通に買い物に来ている感覚で OK です。

持ち物はスマホのみ。
探すのはたくさんある本棚の中から「雑誌コーナー」だけです。

こんな感じで月刊や週刊が
たくさんあります。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

雑誌は 110 円からありますので
その中でスマホを使って調べてみてください。

調べ方は「不用品販売」同様
「**検索**」をして気になった**雑誌名**や特徴を入れると
見つけることができます。

見る時は「売り切れ」で確認してくださいね。

高い雑誌・・とあまり気負いすぎて
探すと疲れてしまうので
110 円で仕入れることができたなら
1000 円で売れても利益が出ます。

売値―販売手数料―送料―仕入れ値＝利益

これを意識して赤字にならなければ OK です

2000 円で売れたら 1000 円以上の利益となり
それが 10 冊売れたら 10000 円以上の利益になります。

110 円を 10 冊買っても 1100 円。
それが 10000 円に変わるかもしれないんです！！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

ブックオフにはそんなお宝がいっぱい眠ってますよー！！

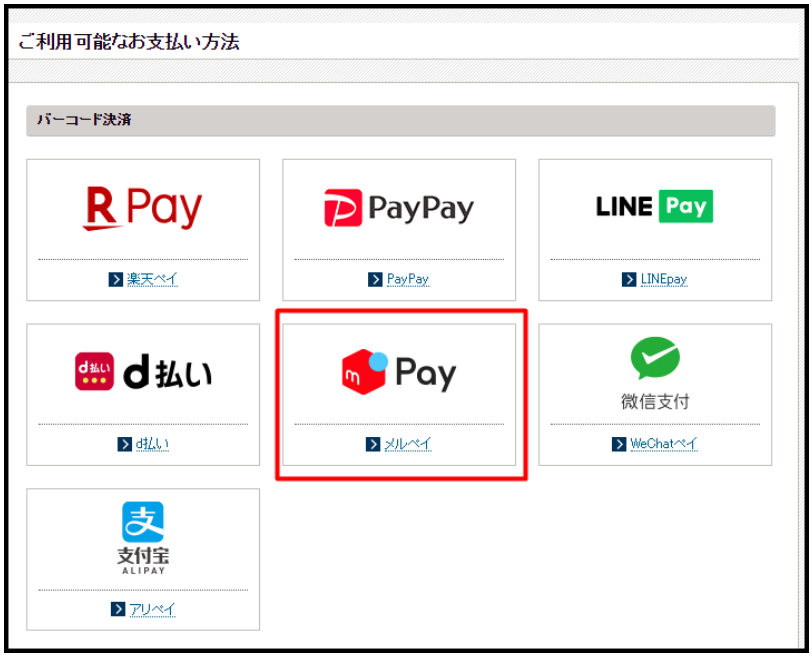
ぜひ、探してみてくださいね！！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

購入の際の注意点

高く売れそうな雑誌を見つけたらレジに行きますが
ここでお支払いする方法に気を付けてください。

現金で買ってはいけません！！
クレジットカードもダメ！！
必ずバーコード決済を利用してください！



不用品販売で得たメルペイを使います

ここで実質「無料」で商品が仕入れができちゃうんです！！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

こんな感じですね。

あとは不用品販売の時同様に
写真を撮って出品して
売れたら梱包して完了。

梱包は 100 円均一にある梱包できる透明なビニール袋に入れて
茶封筒で包めば大丈夫です。
送料は最安値（ネコポス）の 210 円で完了です。
（ほとんどの雑誌はネコポスでまかなえます）

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

メルカリを利用する理由

今までの流れを見ていただくと
他のフリマアプリ（ラクマ・ペイペイフリマ・など）
でも可能ではないのかな？と思われますが

私が経験している上ではメルカリが一番です。

理由は
ラクマの場合は売上金は楽天キャッシュで支払われます。
楽天キャッシュはブックオフでの支払いでは使えず
楽天ペイか楽天エディでないと使えません。
これでは**無料では仕入れができない**んです。

またペイペイフリマの場合はペイペイへのチャージが
可能でブックオフでの支払いが使えるのですが
利用している人の規模を考えると現状はメルカリが一番
早く売れやすくて回転がいいことが理由です。
（最近は CM などもして利用者が増えてきました。）
（ペイペイフリマは手数料が安くいいんですが・・・）

過去に３フリマアプリで同時に商品を出品しても
結局一番メルカリが早く売れることが多かったです。

ただ商品によっては売れやすさや売れる金額も違うので
一番いいのは相場を見ながらいろんなところで
出品してみるのもいいかもしれないですね。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

まとめ

いかがだったでしょうか？

この方法だと不用品販売で稼いだあと
１円も負担することなく
中古雑誌せどりで稼ぎ続けることができます！！

例え売れなくても元々なかったお金からなので
損は一切しません。
最初は失敗をするかもしれませんが
徐々に慣れてきますので
慣れてしまえば雪だるま式にメルペイは増えていきます。

今回はメルカリでせどりを説明しましたが
実はもっと稼ぎやすい場所があるんです！！

それが Amazon

実は Amazon で商品を販売できるんです。
しかも登録は同じように無料でできます。

メルカリの何十倍ものお客さんがいることを
イメージしてもらえたら商品があっという間に
売れるのも想像ができるかもしれないです。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

今回お伝えした方法の少し応用だと思ってください。

応用と言っても難しくはないですよ。
やることは同じなんです。

でも売れやすさやメルカリより高額になるのは
Amazon の方が多いんですね。
おまけに一連の作業を一部カットすることさえできます。

私は Amazon をメインに時々メルカリでも
こうやって稼いでます。
一つの場所にこだわらずに
いろんな場所で稼ぐことで
複数の場所からも収入が入ってきます♪

ぜひ、レポートで稼ぐことができたら
難しくないのでチャレンジしてくださいね！！

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

メルマガで体験を伝えて稼ぐ

月１万→２万と稼ぎはじめたなら
同時に情報発信を視野に入れてやっていくことを
ぜひ、おススメします！！
それが「メルマガ」発信です。

実はメルマガ×せどりは
とっても相性がいいんです。

- メルマガって何書けばいいのかわからない。
- ライターじゃないし高度な文章は書けない
- 私が書いたものなんて誰も必要ない
- 何を書いたらいいのかわからない。

って思うかもしれません。
私も最初はそうでした。

特に自分が書いたものなんて誰も読まないし
需要がないって思ってたんですよね。
何億も稼ぐ人や月 100 万稼ぐ人が
書くものだ！と思っていたんです。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

でも・・ぶっちゃけ最初は読んでいても響かなかったです。
言ってることはわかるんだけど
自分には難しいと思ってしまった。
なんだか他人事のような感覚でした。

おまけに
「〇〇さんだからじゃないか」って皮肉っぽいことすら
思えたくらいです。

いろんな人のメルマガを読むようになると
自然と読みたい人が変わってきました。

それが月１万とか月３万稼ぐ人のメルマガの方が
とても身近で為になることが多かったんです。

そうそう、そうだよね！
そうか、そんな風に工夫したらいいんだ！

と心にぐいぐい入ってきました。

誰かが実践してつまづいたことや
それを乗り越えたこと。
実際挑戦してやってみたこと。
工夫して結果が出たことに
とても興味を持ったんです。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

あなたが何かの教材を実践していることを伝えるだけで
私もやってみたい！！と思われて
その教材を購入してもらえると
あなたに報酬が発生するんです。

私も実践記という形でメルマガを始めたうちの１人です。

- 今日は行ったことない店舗に行って雑誌を３冊仕入れました。
  始めて行ったお店は緊張して変な汗がでました（笑）

- 仕入れた雑誌がめっちゃ汚れていてそれを落とすのに
  〇〇が効果的でしたよ。目からうろこ！！

- この前は初めて〇〇系のジャンルの本が売れました。
  このジャンルは高値だということがわかりました。
  ふふふ、もっと調べたくなりました♪

なんて実況中継のような内容だったんです。

こんな内容なんですが感想をもらえたりしたので
それが嬉しくて
メルマガを初めてからメルマガを書きたくて毎日実践するのが
楽しみになったくらいです。

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

そしてその結果

せどりの月収アップはしたし
教材と自分が作った特典が合わせて１０本近く売れました！！

まさに一石二鳥！
自分では実践していることをただ
書いていただけなんですから！！

またメルマガは読者さんが増えてくると
さらにあなたに興味を持ってくれる人が増えて
ドカン！と大きく稼げるチャンスがあるんです。

メルマガには夢があります！！

あなたもぜひ
メルマガしながら楽しんで稼いでいきましょう！！
またメルマガでお会いできることを楽しみにしてますね。

最後まで読んでいただきありがとうございました！！

まさみ

Copyright (C) まさみ All Rights Reserved.

本特典作成者

作成者名:まさみ

ブログ　:はじめての副業　せどりブログ

メルマガ　:まさみのメルマガ

メール　:info@sunny2dd.net