

本書はシステムアフィリエイトプロジェクト特別特典です
二次配布は固く禁止しております

【副業→メルマガ】

9 割が知らない！

Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

【ゆりか式】文章センスが
飛躍的にアップするテクニック **3 選**

作成者：ゆりか

[ゆりかのメルマガ](#)



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

● はじめに

【推奨環境】

このレポート上に書かれているURLはクリックできます。できない場合は最新のAdobeReaderをダウンロードしてください。（無料）

<https://get.adobe.com/jp/reader/>

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意戴きご利用ください。

このレポートの著作権はゆりかに属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

● ごあいさつ&レポートの目的.....	4
1, ブランディングが 9 割.....	14
①自分の価値を高める工夫.....	15
②ファンになってもらう.....	17
③他人との差別化.....	19
2, ツイートの作り方。ポイント 3 選.....	20
① シンプルな文章にすること.....	20
② 文章の型を覚える.....	21
③ ツイートは見た目が 9 割.....	28
3, リプで交流するポイント.....	30
4, Twitter でファンを作って収益化する方法....	34
5, Twitter 運用で活用できる便利ツール.....	35
● 大きく稼ぐにはもう一つ収益の柱.....	37
● さいごに.....	40



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

●ごあいさつ&レポートの目的

はじめまして、ゆりかです♪

この度は、レポートを手にしていただきありがとうございます。

いきなりですが、質問です。

「Twitter」と聞いてどのようなイメージを持ちますか？

人によっては

- ・情報収集やニーズを知るための SNS
- ・10代、20代が使っている SNS ツール
- ・140文字で自由気ままにつぶやく場所

など、

自分にはあまり関係ないと、
思っている方も多いかもしれませんね。





【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

わたしは、（2023 年 5 月現在）Twitter のフォロワー 2.6 万人



最近では、企業案件も増えてきて

Twitter からの収益は、**安定して 3 万以上。**
売り込みなどしなくても稼げるようになってきました。

Twitter からの企業案件なんて、
「どうせ、インフルエンサーの人だけでしょ」
そう、思っているかもしれまん。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

確かに、アカウントの属性によって
企業案件は、それぞれ違うのも事実です。

しかし、

発信軸やブランディングをしっかりと整えて、発信していく。

そうすることによって、フォロワー数関係なく、誰でも思っても見
なかったオファーが飛び込んでくる可能性もある！

それが Twitter の魅力だと思っています。

これは私の例になりますが、Twitter からオファーのあった企業案
件、特に好条件と感じた案件こちらです。

【好条件の案件】

- ◆依頼されたツイートをただ RT するだけで 5,000 円
- ◆提供商品がタダで届いて、感想を 1 ツイートしたら 3,000 円
- ◆有料案件をモニター体験して、感想を 1 ツイートして 7,000 円
- ◆商品サンプルを体験して、感想 1 ツイートして 20,000 円

フォロワーが増えると、拡散効果も高くなるので RT しただけでも
報酬が発生するのは、おいしい案件でもあります。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

あとは、高単価のアフィリエイト案件などもよくDMが届いています。

先日は、書籍の出版社の方からの献本もありました。

さらに、ツイートが伸びれば
ブログとの相乗効果も比例して伸びていくのが魅力でもあります。

SEO では、全くアクセスのこないブログでも、Twitter からアクセスがあるので、自然とブログからも収益が発生したりしています。

ツイートが伸びることにより

広い範囲で認知度アップできる Twitter は、SNS の中でもダントツの拡散力だと言えます。

このように、拡散効果の高い Twitter を使っていったことで、高額案件への成約にも成功。

Twitter からファン化できたことにより。自分の商品へと誘導でき
企業案件以外の報酬は 15 万円以上を得られるようになりました。

◆自己紹介



私は、北海道に住んでいる
50代のゆりかと申します。

申し遅れました。
改めまして、ゆりかと申します。

現在は、フルタイム勤務（歯科受付）をしながら、
スキマ時間の2～3時間ほどで Twitter 運用をしています。

Twitter を本格的に開始したのは、2020 年 10 月

2022 年 6 月 Twitter 1 万フォロワー達成

2023 年 1 月 Twitter 2 万フォロワー達成

2023 年 4 月 Twitter 2.6 万フォロワー達成

決して、順調に Twitter 運用ができた方ではありません。

あえて言えば、1 万フォロワーまで 1 年 8 ヶ月と**伸び悩み時期がと
ても長かったと言えます。**



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

そんな、わたしでしたが、

コツコツ毎日 Twitter を運用して

「自分の可能性を見つけていきたい！」

好きを仕事にできる手段として、Twitter を活用していきたいと思うようになり、Twitter 運用を見直していききました。

自分のブランディングを見直したことにより、
スキマ時間の運用で楽しく収入が得られるだけではなく、リアルでは繋がれないビジネスに成功されている方と、繋がれるキッカケにも。

その結果、

実生活にも、張り合いが出てくるようになってきました。

売り込まずに、自然と売れる仕組みができ、

どんどん夢が広がってきて、毎日が楽しくなっています。





【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

最近では、

Twitter の『トレンド』に、たびたび名前が
上がるようになってきたから驚きです。



Twitter の魅力は、

- 優良顧客を集められる
- コミュニケーションが取りやすい
- 自然に拡散されやすい
- 仮説⇒検証しやすい



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

このように、無料で使えるツールでありながら、
無限の可能性を秘めてるツールともいいます。

SNS を比較してみると、

Twitter	Facebook	Instagram	LINE
			
月間利用者 4,500万人	月間利用者 2,600万人	月間利用者 3,300万人	月間利用者 9,200万人
特徴	特徴	特徴	特徴
LINEと並ぶ 日本最大級のSNS	実名性のため、リアルな つながりがメインであり 拡散性は高くない	日本では10代・20代の 女性の利用率が高い	世代を問わず 利用率が高い
若年層だけではなく 30代以上の利用者も多い	基本的に企業利用では 広告活用が大前提 ※インセンティブ付与系の キャンペーンは実施NG	拡散機能がないため 基本的にフォローして いるユーザーにのみ リーチされる	リアルな友人間による 1to1、グループ間での コミュニケーションツール としての活用がメイン
拡散性が非常に高く 情報の伝達が非常に速い	年齢・性別等の ユーザー情報が細かく ターゲティングの 精度が高い	ECサイトを保有している 企業では「Shop Now機能」を 活用したアカウント運用施策 等を実施	企業利用では来店等で 接点を持ったユーザーへの CRM施策（クーポン配布） 等が多い
匿名性のため、リアルな 友人間だけでなく趣味嗜好軸 でのつながりもできる			

上記の図からも理解できるように、
Twitter のユーザー数は、**4500 万人圧倒的な利用者数**を誇ってい
ます。

さらに魅力なのは、幅広いユーザー層が使用している SNS でもあり
ますね。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

140 文字で、気軽に情報発信できて、スマホ 1 台で完結する。

それでいて、他の SNS よりも拡散の効果が高い。

情報発信するなら、Twitter は使って損はなツールだと言えます。

これから、さらに集客を考えているのであれば、

Twitter の威力を使えば、SEO なんて必要なくなるかもしれません。

私自身も正直なところ、SEO を狙うより Twitter で集客する方が、
ブログや他の媒体への流動率は抜群にいいと感じています。



ブログは、3000 文字以上書く
のが大変。時間もかかるし、ちょ
っと手が止まってしまうのが悩み
なんです・・・

という人にとっては、

140 文字のツイートを毎日投稿していくことで、

**文章力の向上にも繋がるので、ライティングスキルの練習にもなり
ますね。**

Twitter の可能性はわかったけど・・・



でも、どうやってTwitter 運用したらいいか、わからない！

そこで、私がいままでどのように Twitter 運用をしてきたのか

- 1, ブランディングの作り方
- 2, ツイートの作り方
- 3, ファン化に繋がる交流
- 4, ファンを作って収益化する方法
- 5, Twitter 運用であると便利ツール

この5点について
それぞれ詳しく解説していきます。

ここからは、ゆりか式の Twitter 運用になります。



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法



なので、

自分なりの運用方法があるかたは、
ご自身の運用方法で OK です。

1. ブランディングが 9 割

Twitter 運用はブランディングが 9 割とも言えます。

そもそも、ブランディングとは？？？
と思っている方もいますよね。

まず、意味からお伝えしていきます。

Wikipedia では、

「ブランドに対する共感や信頼などを通じて
顧客にとっての価値を高めていく」

早速、Twitter に当てはめて見ていくことにします。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

①自分の価値を高める工夫

まず、Twitter における価値とは、
フォローして、ツイートをチェックする事で得られる様々なこと。

例を出すと、こんなイメージです

- ・役に立つ情報
- ・ホッと和む
- ・学べる有益情報
- ・癒やされる
- ・元気になれる
- ・尊敬できる
- ・真似したくなる
- ・元気になれる

自分のアカウントは、相手にどんな価値を提供するのかを考えて、
アイコンやツイートに一貫性の工夫をしていきます。

私のアカウントは、現在このようになっています。



私はアイコン・ヘッダーのイメージからも伝わるように

- 明るい
- 元気になれる
- 心は癒やされる

このように意識しています。

相手にどのような情報を提供していくのか、
しっかり決めていくことがポイントです。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

②ファンになってもらう

続いて、自分の価値を知ってもらいながら、
相手に印象に残して、「ファンになってもらう」ことです。

ここは、とても重要なポイントですね。

人は「理屈」だけでなかなか動きませんが、
「感情」が動くことで、行動（フォロー）したくなります。

Twitter は人と人との繋がりコミュニケーションツール。

自分の利益ばかり考えているアカウントは、フォローしたくありませんよね。

そのためには、相手にフォローしてもらえる工夫をしていく必要があります。

自分はどんなブランディングで発信していくのか。
相手に対してどのように感じてもらいたいのか。

イメージしながら、発信してみるといいです。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

丁寧だったり、

優しかったり、

一生懸命だったり、

が感じられたり、

努力してる様子だったり、

的に詳しくかったり、

相手に価値が伝わると、自然と心が動いていきます。

結果、応援したい気持ちがファンという感情になってくると思います。

ツイートの内容よりもその人の雰囲気や在り方、ツイートから伝わる姿勢などが心地よくて、好きだからファンになる。

ファンだから、応援したい。

ここまで意識できれば、立派なブランディングの一つと言えますね。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

③他人との差別化

Twitter では、多くあるアカウントに埋もれないように、他人との差別化をしていく必要があります。

似たようなアカウントなら、フォローしなくてもいいですからね。

自分の個性をしっかり出していくと、**ファン**になってもらえます

明るい印象

元気なイメージ

優しいオーラ

行動量がすごい

専門的なプロ

こんな経験がある

得意や好きなこと

この世代層だから言えること

このように、差別化は様々な方法でできます。

特に、自分の得意なところで差別化をすると、ブランディングができますね。



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

2. ツイートの作り方。ポイント 3 選

それでは、ブランディングを踏まえた上で、どのようなツイートを
作っていったらいいか。

ツイートの作り方で、これだけは覚えて欲しいというポイント 3 つ
をお伝えしていきます。

① シンプルな文章にすること

中学 2 年生が見ても理解できる文章を心がけていくことが大切です、

専門用語など、一定にしか理解できない言葉はさけた方がいいです
ね。

ポイントは

『読みやすく、わかりやすく、伝える』

最近では、140 文字以上ツイートをするのですが、タイム
ライン上に見られるのは 140 文字になります。

ここでは、140 文字を意識してツイートの作り方をお伝えしていき
ます。

まず、不要な文章は削除することです。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

無くても意味が通じる文章は、削除してください。
文章を削るポイントはコレです。

- 接続詞 （そして、だから）
- 主語 （私は、彼が）
- 指示語 （その、この、あの）
- 形容詞 （高い、美しい、楽しい、嬉しい）
- 副詞 （とても、非情に、すごく、かなり）
- 重複する言葉

② 文章の型を覚える

次に、反応のいいツイートにはある型があります。
もっとも意識してほしい型を2つお伝えしていきます。

意識することで、バズも生まれる過程になります。

ツイートを作るときですが、
ゼロからツイートを作っていたり、思い付きで書いていませんか？

伸びるツイートや共感されるツイートには

『型』があるのです。



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitterでファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

わたし自身この『型』を自分に落とし込んだことで、
ツイートが伸び始めました。

ここでは、最も重要な『型』を2つお伝えしていきます。



◆「逆三角形型」

最も大切なことを冒頭にかき、それ以降は大切な順に文章を説明し
ていう型になります。
型としては

『 結論 ⇒ 説明 ⇒ 補足 』

メリットとしては、
最後まで読まなくても、このツイートが何のツイートなのか。
何について書かれているのかが、最初に掴むことができます。

私のツイートをみていくとこのようなツイートです。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法



ゆりか

@yurika10311

...

9割の『頭の回転が速い人』ほど切り替え上手。

「ムカつくことを言われた」「仕事が上手いかなかった」誰だって嫌なことはある。切り替えるコツはズバリ！『間髪を入れずになにか予定を入れる』こと。悩んだところで時間は取り返せない。まだイラっとするなら、固定ツイでスッキリ解決できます。

6:04 · 2023/04/17 · 16.9万回表示

こちらは、

冒頭に、「頭の回転の速い人ほと切り替えが上手。」から始まり、その内容について具体的に説明しています。

その解決策は 140 文字では伝えきれなかったので、固定ツイートに誘導しています。

この型は、とても反応がよく、

この1ツイートで 72 人からフォローされました。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法



ゆりか

@yurika10311

...

ストレスの9割は「いやなことを思い出す」「相手を変えようとする」「今の環境から抜け出せない」「不必要な怒りの感情がある」ムダな怒りを消すには、『自分のかけがえのない時間を他人のために犠牲にしてもいいのか？』と問いかけてみる。そして、プロフの魔法の言葉は心も身体もスッキリします。

6:00・2023/04/16・38.8万回表示

似たツイートで、こちらも結論から伝えています。

1日に171人にフォローされました。

これが、理解できるようになると、フォロワーが伸びて、ファン化されて、自分のビジネスに繋がっていきます。

◆「PREP 法」

続いて、「PREP 法」という『型』です。

「逆三角形型」に似ていますが、より説得力をあげたい時、言いたいことを強調したい時に使います。



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

「PREP 法」とは

P 結論
R 理由
E 具体例
P 結論

このように 結論で始まり、結論で終わる『型』です。
結論を 2 度言うことにより、言いたいことが印象づけられます。

私のツイートで言うと、このような感じですね。



ゆりか
@yurika10311

...

これゾッとします。『自分を嫌う量＝他人を嫌う量』が心理学で立証されています。他人の悪口ばかり言っている人は、言葉では相手を悪く言っている、実は自分に向けている。そうは言っても、心は折れてしまうよね。もし他人の言葉にイラっとしたら、プロフのひろゆき氏の言葉を思い出してほしいです。

6:05 · 2023/02/21 · 78.8 万回表示



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

140文字なので、結論まで書けないときは、上記のようにプロフに誘導しています。

ちょっとインパクトがありましたが、
このツイートは1日に336人からフォローされました。

「PREP 法」を使う、メリットとデメリットですが、

◆メリット

- わかりやすい文章を作ることができる
- 説得力のある文書になる
- 要点がわかりやすい
- 作るスピードがあがる

◆デメリット

- 慣れるのに少し時間がかかる
- 長文や感情を訴える文章に向いていない
- 少し押し付けがましい

ビジネスをしている人には、メリットが多い『型』になります。

プレゼンや面接などでもよく使われる『型』になりますね。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

型を使うメリットですが、

- どの内容をどの順番で書くのかわかる
- 書くスピードが速くなる
- 文書の流れが良くなる
- 情報の過不足がなくなる
- 論理関係が破綻しにくい
- 結論がはっきりする

ツイートを伸ばすには、型を使って文章を作っていくことで相手にわかりやすくなるので、結果フォローされやすくなります。





【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

③ ツイートは見た目が 9 割

続いて、『シンプル』と『型』を理解したところで、

最後は、ツイートは見た目が 9 割をお伝えしていきます。

140 文字の全体のバランスを整えていくことがとても重要です。
パッとみて、漢字ばかりのツイートは読みたくないと思います。

なので、全体の見た目を意識してみてください。

意識するポイントは

**ひらがな、漢字、カタカナ、数字
をバランスよく使っていく。**

◆漢字より、ひらがなの方が読みやすい時があるので

下記の単語は、ぜひ意識してみてください。

- 物⇒もの
- 時⇒とき
- 所⇒ところ
- 位⇒くらい
- 下さい⇒ください



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

- 及び⇒および
- 何故⇒なぜ
- 是非⇒ぜひ
- 後で⇒あとで

そして、意外と見落としがちなんですが、句読点も注意するようにしてくださいね。

◆句読点を打つときのポイント 6 選

- 文の切れ目
- 修飾する文章のが長いときはその文章の後
- 対等に語句を並べるとき
- 接続詞や逆接の助詞のあと
- 感動詞や呼びかけのあと
- ○○、と言ったように「と」の前に打つ

参考に、ひらがな、カタカナの使い方を意識したツイートは、こんな感じですね。



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitterでファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法



ゆりか
@yurika10311

...

受付を8年でわかった
『感じがいい人』の共通点

- ・優しい笑顔
- ・明るいオーラ
- ・落ち着いた態度
- ・ありがとうの感謝
- ・相手の目をみて話す
- ・ハキハキとした口調
- ・清潔感ある身だしなみ
- ・やっぱり愛嬌があるひと

相手に対して丁寧な人は間違いなく好かれます。忘
れちゃいけないのはプロフです。

6:00・2023/03/30・56.4万回表示

3. リプで交流するポイント

私がとくに意識していること。相手に印象に残すことです。

つまり、何か「印象に残す」ものがあるとフォロワーは増えますし、
リツイートもされやすいという事です。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

コツコツ継続やっていったことで、私のツイートには毎日 100 前後のリプがくるようになりました。



上のツイートに比べて、下のツイートはインプレッションは、低いもののリプは同じように 100 前後ついている感じです。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法



私が、意識していることとしては、

自分のリプより、相手にリプライに印象を残すようにしています。

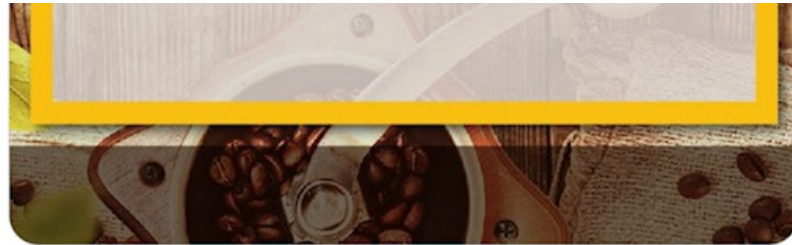
わたしのアイコンのイメージから。

- 明るい
- 元気になれる
- 心は癒やされる

これを意識するようにしています。

特に意識していることは、相手を褒めることです。

例えば、こんな感じを意識しています。



💬 289 ↻ 680 ❤️ 2346 📊 28.9万 ⬆



ゆりか

@yurika10311

...

成功するために多くの経験が必要になってくると日々感じています。失敗したらこそ、「次は他の方法が試せる！」そのくらいの気持ちで取り組むことで、どんどんパズルが完成してくるのだと思いますね 🥰 ✨ ✨ ✨ ✨

6:04 · 2023/05/17 場所: Earth · 1336 回表示

例えば、インフルエンサーさんのリプライで良い印象が残れば、たまたまリプライに来た方が、自分のツイートに来てくれて、フォローに繋がることもあります。

相手に印象を残るリプライを意識することで、結果自分の認知度を高めることにも繋がります。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

4. Twitter でファンを作って収益化する方法

続いて、Twitter から直接できるキャッシュポイントについてもご紹介させていただきます。

- Kindle 販売(印税収入)
- Twitter 運用代行(ツイート、リプ、いいね代行)
- コンテンツ販売
(有料 note、動画講座、セミナー、ココナラ)
- アフィリエイト(Amazon、楽天、規約を必ず確認)
- コミュニティ運営(オンラインサロン)
- 広告収入(宣伝費用)

Twitter の交流から、ファン化ができれば、自分のコンテンツにも魅力を持ってもらえますね。

アカウントの属性にあった、広告収入も嬉しい報酬になります。

さらに、Twitter からブログへ、そしてメルマガや公式ラインに誘導してマネタイズへの導線を作っています。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

公式ラインは、アカウントバンの可能もあるので、

最終的にメルマガが最強ですよ。

5. Twitter 運用で活用できる便利ツール

最後に、Twitter 運用で活用できる無料の便利ツールを4つご紹介します。

毎日のツイート作りや、分析、ネタ探しなど、無料で使えるツールを使うことでより効果的に楽しめるようになりますね。

◆連想類語辞典

類語・同義語・連想語を調べられるツールです。同じ言葉でも違う表現にしたいとき、言い方をちょっと変えたいとき、かなりツイートやリプで大活躍できますね。

<https://renso-ruigo.com/>

◆Google ドキュメント

無料のワードのようなもの。音声入力ツールがつかえてかなり優秀です。手が離せないときなど、こちらに簡単にまず記録させておいたりできます。他の方とも共有できるので便利です。

<https://docs.google.com/document/u/O/?hl=ja>



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

◆Google スプレッドシート

無料のエクセルのようなもの。リサーチしたデータを整理して

分析するときに使います。こちらも他の方と共有できるので便利ですね。

<https://docs.google.com/spreadsheets/create>

◆ChatGPT

質問するとチャットで返信してくれる AI システム。

相手は人間ではと思うような答えが返ってくることもあります。

ツイート文を作る参考に使えます。

<https://openai.com/blog/chatgpt>





【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

●大きく稼ぐにはもう一つ収益の柱

私は、副業で稼げるようになってから一人でも多くの人に

個人で稼ぐ素晴らしさを伝えたくメルマガで発信するようになりました。

個人で稼げるようになってから

- ・心の余裕ができた
- ・お金に余裕ができた
- ・本業も頑張れようになった

このように、人生を変えていけるようになったのです。

でも、「実績がないから・・・」

と最初はメルマガの発信をためらっていた自分がいました。

でも、実際に自分が経験してきたことを

これから経験する人に伝えていくことは

十分価値があることだと気づいたのです。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

その結果、

本業のスキマ時間でメルマガを発信していったところ

ブログでは得られなかった収益が得ることができるようにもなってきました。

獲得報酬

	未払い報酬		支払済み報酬		合計	
	件数	円	件数	円	件数	円
承認待ち	—	—	—	—	55件	27,500円
承認済み	0件	0円	0件	0円	0件	0円
合計	0件	0円	0件	0円	55件	27,500円

獲得報酬

	未払い報酬		支払済み報酬		合計	
	件数	円	件数	円	件数	円
承認待ち	—	—	—	—	1件	13,680円
承認済み	0件	0円	7件	59,400円	7件	59,400円
合計	0件	0円	7件	59,400円	8件	73,080円

獲得報酬

	未払い報酬		支払済み報酬		合計	
	件数	円	件数	円	件数	円
承認待ち	—	—	—	—	0件	0円
承認済み	1件	0円	56件	160,400円	57件	160,400円
合計	1件	0円	56件	160,400円	57件	160,400円

細かい報酬を合わせると、メルマガだけでも

30 万円以上の収益が発生しています。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

このように、本業以外に複数の収入源があると

自然と心にも余裕が出来ると感じています。

大切に育てた Twitter だってアカウント停止などでいつ収益がゼロになるかわかりません。

メルマガを配信していると万が一に備えて

収入ゼロを防ぐことができるのです。

その事実を知ったからこそ、私もメルマガを配信し Twitter からブログを連動させて、ダブル収入の柱を増やしていきたいと思いました。

メルマガは継続すればするほど、比例して収入も増えていくのが魅力なんですね。

そして、メルマガのいい所は、自分の好きなことを気ままに書いていけるので、サクサク書けちゃうところですね♪

さらに、Twitter のタイムラインと違って、メールフォルダーにしっかり届けることができます。

なので、時間が経ってからでも開いてもらえれば集中して読んでもらうことができますね。



【副業→メルマガ】

9割が知らない！

Twitter でファン化させて

売り込まずに売れる仕組みを作る方法

一歩踏み出す前は、不安でしかなかったのですが、

想像以上にメルマガは難しくなかったです♪

メルマガの複数の収入の柱を作ること、不況な時代でも安心して副収入を得られることができたことに感謝しています。

●さいごに

ここまで、このレポートを読んでいただきありがとうございました。

私はココだけの話、本業の給料がめちゃくちゃ安いんです。

正直なところ、副業をしないと生活できないレベルなんですね。

そんな私が、隙間時間にブログを運営し収入を得られたことで Wワークから解放されました。

さらに、ブログや Twitter の実践内容をメルマガで発信するだけで

メルマガからも収入が得られるようになったのです。

なにより、お財布と心に余裕がもてるって最高です！



【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

Twitter とブログ、メルマガで、心がけたことは「相手ファースト」で伝えていく。

この気持ちが相手に伝われば、自然と感謝されそれが価値になることを学んでいます。

人生を楽しむためには、やはりお金の余裕は必要になってきますからね。

さらに、メルマガはブログと違って読者さんと近い距離でいられるのでリアルな反応も感じることができます。

そんな夢のある収入源の柱を作るなら、メルマガは最高だと感じました。

是非、私のようにワクワクできる環境を体験してみてください
♪

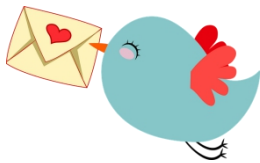




【副業→メルマガ】
9割が知らない！
Twitter でファン化させて
売り込まずに売れる仕組みを作る方法

また、このレポートに関する

質問やご感想も頂けるととても嬉しいです♡



ゆりかのメールアドレス

info@yurika-happy.com

または

[お問い合わせフォーム](#)

よりご連絡くださいね



ゆ り か



本特典作成者

 作成者名： ゆりか

 ブログ ： [ゆりかブログ☆](#)

 メルマガ ： [ゆりかのメルマガ](#)

 メール ： info@yurika-happy.com
