

本書は Autopilot Project 特別特典です

—— 二次配布は固く禁じております ——

**メルカリを使って2年半で売上
19,257,130円&利益800万円以上
稼いだ【売れる！画像の作り方】**

作成者：momo

【特典付き】家に居ながら月100万以上稼ぐメルマガ



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

はじめに

【推奨環境】

このレポート上に書かれているURLはクリックできます。できない場合は最新のAdobeReaderをダウンロードしてください。（無料）

<https://get.adobe.com/jp/reader/>

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。
下記の点にご注意戴きご利用ください。

このレポートの著作権はmomoに属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

○ はじめに

こんにちは！momoと申します。



私はメルカリなどを利用した転売ノウハウと、Twitterとメルマガを使った情報発信の2つの軸をメインに取り組んでいます。

メルカリではパソコン転売を中心に実践していますが、
たった2年半で、

- ・ 売上19,257,130円

- ・ 利益800万円以上

といった成果を上げる事ができました。

また現在では、パソコン転売の実践を続けながら、さらにパソコン転売で稼ぎたい方の個別サポートも200名以上の方にさせて頂いております。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

そんなメルカリで大きく収益化し、また今では沢山の方にメルカリ収益化のサポートをさせて頂いている私ですが、メルカリを始めた1ヶ月目は6,000円しか稼げませんでした。

ですが、1ヶ月目でうまくいかなかった部分を見直した結果、2ヶ月目には一気に約10万円の利益を手にする事ができました。

そして、その後も右肩上がりに利益は伸びて、6ヶ月目には月40万円の利益を手にすることができたんですね。

家に居ながら手にする事ができたその額は、なんと会社員時代お給料の2倍以上の金額です。

そんな1ヶ月目で6,000円の利益だったのが、2ヶ月目で一気に桁違いに稼げるようになり、その後も右肩上がりに成果を伸ばした秘訣。

それが、今回ご紹介する「メルカリで売れる！画像の作り方」です。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

メルカリで大きく稼ぐために欠かせないポイントとなるのが、この「画像」なのですが、実際には売れる画像としての撮影が苦手な人が多いんですね。

また、どんな画像を用意したらいいのか？そのコツを掴めていない人がほとんどです。

この事実は、メルカリを見ているだけでも明白ですし、私自身多くの方を直接サポートしてきましたが、やはりほとんどの方が最初は苦手としている部分でした。

だからこそ、逆に言えば「売れる！画像の作り方」を知っているだけで、大きく収益化できるチャンスだったりもするのです。

また、これを知っていればメルカリでたくさん売れるようになるだけでなく、販売金額も大きく伸ばす事が可能です。

そのコツを詳しくお伝えしますので、ぜひ取り入れてみてくださいくださいね。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

○ メルカリで売れる画像！その3大要素 とは

ここでは、メルカリで売れる画像を作成する上で絶対に外せない3大要素について解説していきます。

どんなジャンルの商品を販売する場合でも大切な部分であり、尚且つこれに気をつけるだけで、金額を一気に上げて販売する事も可能です。

そんな3大要素について、1つずつお伝えしていきますね。

メルカリで売れる画像の特徴その1：明るい画像

メルカリで売れるか売れないかを決めるのは、第一に「画像の明るさ」です。

明るさは、画像を作成する際に1番重要視したいポイントなのですが、意外とこれを見落としている人が多いです。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

私自身も、メルカリで販売を始めたばかりの頃は、そこまで明るさを意識してなかったのですが、たくさん売られている商品の中で自分が販売している商品を見つけた時に、

「暗くて何が写っているか分からない！」

と衝撃を受けた覚えがあります。

自分で写真を撮る際はそこまで気にならないものですが、実際に沢山の商品の中で自分の商品が並んでいて比較をしてみると、ものすごく暗い事が分かりました。

これでは、自分の商品が周りに埋もれてしまいます。

メルカリでは、自分の販売ページをクリックして、開いてもらわなければ、購入してもらう事はできません。

そのため、クリック以前に目につかないような暗さだと、当然購入してもらう事もできないんですね。

メルカリで売れる画像を作成するなら、まずは明るさに注意する事が大切。

これは絶対に覚えておいて頂きたい点です。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！画像の作り方】

メルカリで売れる画像の特徴その2：ゴチャゴチャしていない

メルカリで売れる画像を作成するために意識したい、大切な要素としては「画像がゴチャゴチャしていない」という点です。

企業が用意するような洗練された商品画像を用意する必要はありませんが、最低限キレイな画像を撮る心がけは必要です。

そのために重要なのが、画像をゴチャゴチャさせない事。

特に、背景となる部分に生活空間が残ったままで、その中に商品を紛れ込ませて撮影したような画像だと売れにくい傾向にあります。

そのため、販売する商品にだけ目を向けてもらえるように、商品以外のものが写り込まないように注意しましょう。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

また、複数個セット販売の商品を撮影する場合なども、ゴチャゴチャして見えないように整頓して並べるなどの一工夫で、販売価格がグンと上がる事もあります。

ぜひこちらを意識してみてくださいね。

メルカリで売れる画像の特徴その3：商品が見やすい角度である

メルカリで売れる画像を作る上で重要であるにも関わらず、意外に見逃しがちなのが「商品を撮影する角度」です。

メルカリで商品を購入してもらうには、たくさんの商品が並んでいる画像の中で自分の商品に目を止め、さらに興味を持ってもらい、ページをクリックしてもらう必要があります。

そのため、メルカリでなんとなく商品を眺めている人の目を止めるためには、第一印象の分かりやすさが重要です。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

先にお伝えした画像の明るさや、ゴチャゴチャした画像にならないための工夫も、第一印象の分かりやすさを出すために重要な点です。

ですが、それと同時に商品が見やすい角度で撮影されている、というのもとても大切なポイントです。

この「商品が見やすい角度」というのは、もちろん商品によって異なります。

そのため、例えばどの角度から撮った写真が見やすいのか？など商品によって考えながら、撮影を行っていく事が大切です。

また、撮影の際に微妙に手が傾いていて斜めに写ってしまう、などにより、見えにくい角度になってしまう場合もあります。

これについても対処方法を後ほど詳しくお伝えしていきますので、ぜひ参考にしてみてくださいね。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

○ 売れる画像を作る秘訣

メルカリで売れる画像の3大要素として、

- ・ 明るい画像
- ・ ゴチャゴチャしない
- ・ 見やすい角度

これらを意識する事が大切、とお伝えしました。

それによって、メルカリで売れやすくなりますし、さらに
販売価格もより高く売れやすくなる傾向があります。

では、これらの3大要素を意識した画像を作成するため
に、どうしたら良いのか。

そのポイントについて、次に詳しく解説していきます。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

明るい画像を撮る秘訣

ここでは、メルカリで売れる画像を作成する上で大切な
「明るい画像を撮る秘訣」について解説していきます。

明るい画像を撮ろうと思うと、まず最初に思い浮かぶの
が、

- ・ 外が明るい時に太陽の光を利用して撮影する
- ・ 明るい場所で撮影する

などの工夫だと思います。

ですが、これらを頼りすぎるのはあまりおすすめしませ
ん。

なぜなら、外の明るさを利用して撮影するのが容易であれ
ば問題ないのですが、その時間は限られてしまうし、それ
に雨や曇りでうまく明るさを調整できない事もあります。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

「平日は時間がないし、週末の日中に撮影しよう！」と思っていたのに、せっかくの撮影日に天気が悪かったら、いつまで経ってもメルカリに出品できません。

また、お家が広くて撮影スペースも選び放題、という場合は良いのですが、そうでない場合は明るい場所で撮ろうと思っても、なかなか撮影できるスペースが確保できない…という場合もあります。

そのような環境に左右されてしまうのは、実際のところ、ちょっとストレスですね。

ですので、そのような場合は**デスクライトなどを利用して、人工的に明るく撮影できる場所を作るのがおすすめです。**

ただ、そのようにお伝えすると「なんだか難しそうだな」と思われるかもしれませんが、これは素人でも十分できる方法であり、実際はとても簡単なのです。

では次に、その方法について詳しく説明していきますね。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

商品の真上に光を集めるようにする

具体的には、明るく撮影するためには商品の真上に光を集めるようにすると、自然な明るさで撮影する事ができます。

この時の注意ポイントは、商品にライトなどで直接光を当てない事です。

あくまで、商品真上に光を集めるようにするのがポイント。

お家の撮影スペースの中で、蛍光灯の真下で撮影ができればベストですが、それが難しかったり、それでも暗い場合は両側にデスクライトを置くようにして、商品の真上に集まる光を多くすると良いでしょう。





メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

こちらが実際に、両側からライトを当てて商品の真上に光を集めるようにして撮影した時の風景です。

ただ、お部屋の明るさの都合などで、もしそれでもまだ暗い・・・という場合は、クリップ型のライトなども使ってさらに光を補強するのも良いと思います。

デスクライトは、ホームセンターなどで売っている1番明るいものを選んだり、Amazonなどでも購入できますのでその中で明るめのものを選べばOKです。

アプリを使って明るさを調整するのも効果的

お家の撮影環境などによって明るさは異なりますし、ライトなどを使って工夫しても、満足できる明るさにならない場合もあるかもしれません。

そのような場合は、アプリを使ってより明るくするのも効果的です。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

メルカリの編集ページでも明るさの調整が可能ですし、私は「PhotoScape X」という無料ソフトを使って加工していますが、そういったものを利用するのも1つです。

ただ、注意が必要なのは、白飛びするほど明るくしない、という事。



こちらはメルカリの編集画面で明るさを強化した画像ですが、このようにアプリで明るさを加工しすぎると、商品が白っぽくなって見えづらくなってしまう場合があります。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

また、本来の色とあまりにもかけ離れていたら、**実際の商品と異なるという事で、クレームに繋がってしまう可能性もありますので注意してください。**

もし、そこまで明るさの度合いを上げないと暗さが軽減できない、という場合は、アプリで無理に明るくするのではなく、撮影場所にライトを追加するなどしてより明るい環境下で撮影できるよう工夫しましょう。

その上で、アプリで調整していく、というのがおすすめです。

明るさのチェックの仕方

自分では明るい画像が作れた！と思っても、実際どうなのか分からない・・・という場合は、メルカリで商品を出品した後に、自分の商品を検索してみましょう。

そこで実際に明るさをチェックしてみると一目で適正な明るさかどうか？が分かります。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

商品名をメルカリの検索窓に入れると、同様の商品に並んで、自分が出品した商品を閲覧する事ができます。



例えば、試しに「ぬいぐるみ」「さる」とメルカリで検索してみると、このように表示されます。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

そこで、実際にご自身が出品した画像を見てみて、

- ・他の商品と比べて暗くないか？
- ・埋もれてしまって見つけづらくないか？

などをチェックしていきましょう。

客観的に他の商品と比較しながら、自分の商品の明るさを
確認すると、明るさの調整を行いやすくなります。

ゴチャゴチャした画像にならないようにするコツ

ここでは、メルカリで売れる画像を作成する上で大切な
「ゴチャゴチャした画像にならないようにするコツ」をお
伝えしていきます。

まず、これは大前提となる部分ですが、スッキリと清潔感
ある画像を作るために、撮影スペースを広めに確保する事
から始めましょう。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

例えば、リモコンやティッシュなど生活感のあるアイテムが隣に置かれたままになっていると、良い写真が撮れた！と思っても隅の方に写り込んでしまっている事もあります。

撮影しながら物を寄せたりしていると、撮影に集中できませんし、ストレスですよね。

そのため、撮影する対象物ギリギリではなく、余裕を持ってスペースを確保しておくとも撮影もスムーズです。

1mくらい離れたところから撮影→対象物だけを大きく切り取り加工

ゴチャゴチャした画像にならないコツは、まず少し離れたところから撮影する事です。

その上で、対象物だけを大きく切り取って加工するのがポイント。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

そうすることで、商品だけがメインで大きく見える状態になり、商品状態が分かりやすい画像になります。

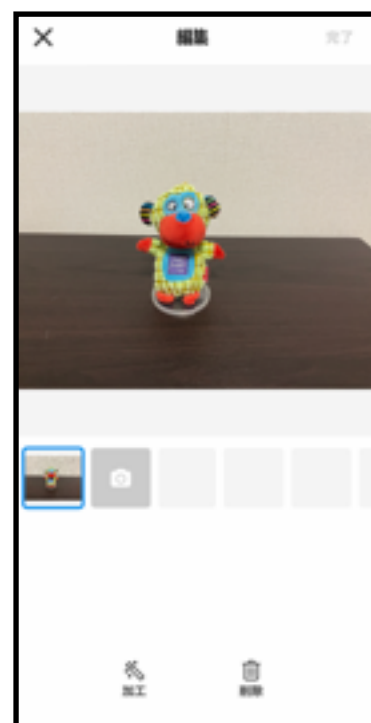
さらに、切り取りによって商品以外の周りのものを排除して画像を作成できますし、また少し離れて撮影するので自分の影が写り込んでしまう、といった状況も回避する事ができます。

また、この切り取り加工も、メルカリの編集ページや PhotoScape X、Canvaなどで可能です。

明るさの調整のついでに切り取り加工も合わせて行くと効率よく進められますよ。



画像を
タップ
すると
→



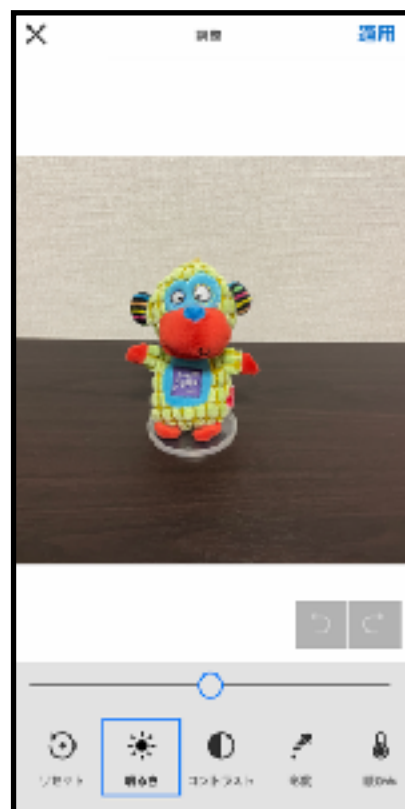
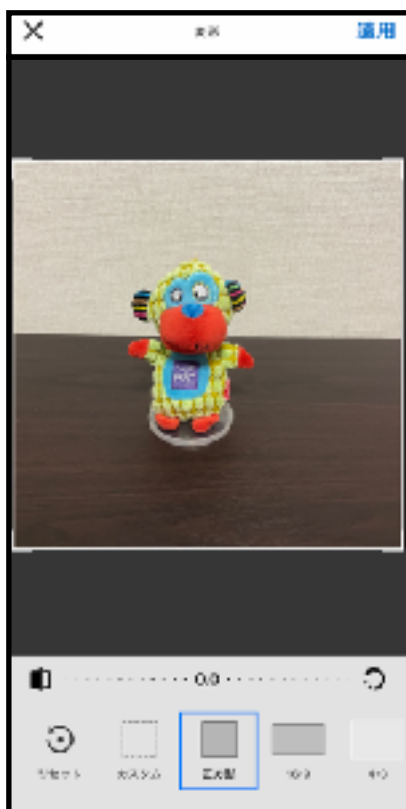


メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

こちらがメルカリの出品編集ページです。

スマホからでも簡単に操作する事ができます。

また、画像部分をタップすると、画像の明るさ調整や切り
取り加工を行う事ができます。





メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

この切り取り加工の際は、正方形にリサイズするのがおすすめです。

それによって商品が大きく見えるようになりますので、検索している人の目に止まりやすくなったり、商品の魅力が全面に伝わる画像にできる一工夫を加える事ができます。



こちらがPhotoScape Xの編集ページです。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】



サイズ変更ボタンを押すと好きな形にリサイズする事ができますが、メルカリでは「720×720」や「640×640」などのサイズが適しています。





メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

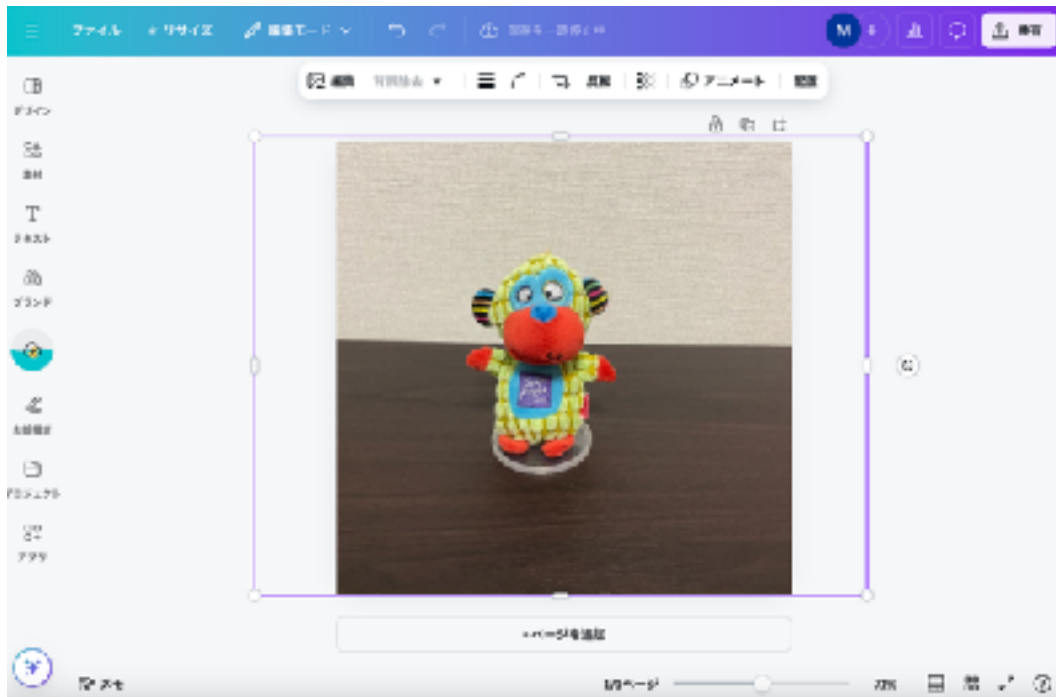
また、上部にある「カラー」というボタンを押すと明るさ
や色の濃さなどを調整する事ができます。



そのほか、カラーの隣にある「フィルター」でも全体的な
色合いのトーンを調整する事ができますので便利です。

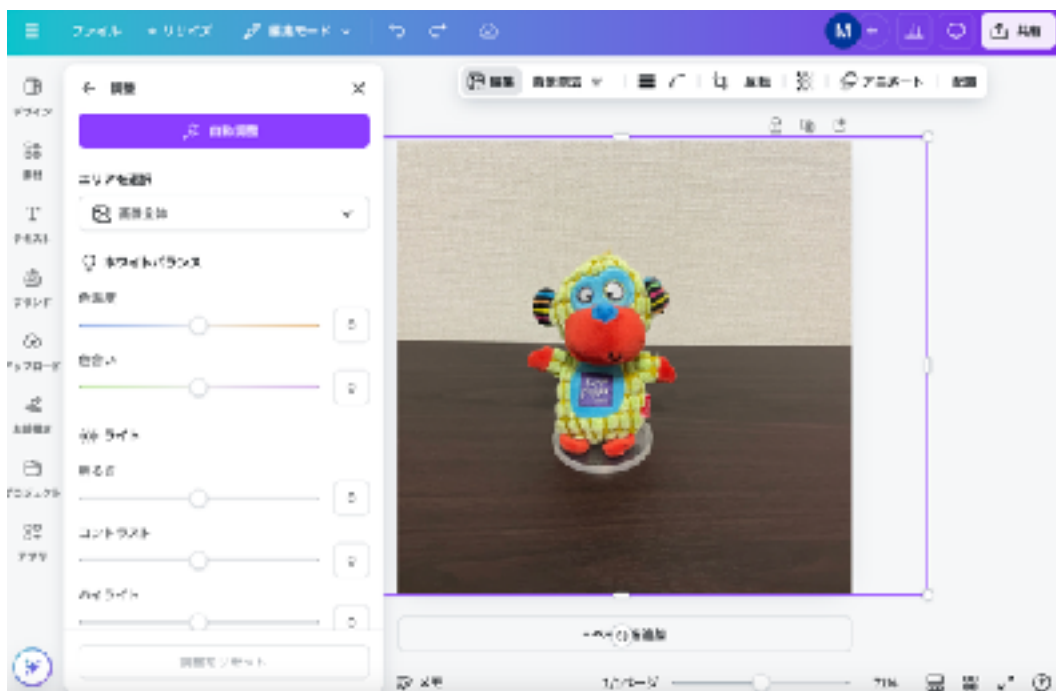


メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】



こちらがCanvaの編集ページです。

上部にある「編集」ボタンを押すと、色合いや明るさを自由に調整する事ができます。





メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

ただ、あまりにも実物と異なる色合いに加工してしまうと、「画像と実物の状態が違う！」とクレームに繋がってしまうこともありますので注意しましょう。

あくまで画像加工は、撮影した際に実物と色味が異なってしまうたりした場合に、**実物を目の前で見てるように”より状態を正しく”伝えるための手段だと認識する事が大切です。**

見やすい角度で撮る秘訣

ここでは、メルカリで売れる画像作成で大切な「見やすい角度で撮る秘訣」をお伝えしていきます。

商品によって見やすい角度は異なると思いますが、私が今までメルカリで多数のアイテムを販売してきた経験から言えば、

- ・商品を正面から見た高さ
- ・商品を斜め上から見た高さ

というのが見やすい角度であると考えています。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】



ちょっと分かりにくいかもしれませんが、こちらが真正面で撮った場合と、斜め上から撮った時の画像です。

これは商品のサイズにもよりますが、商品がテーブルの上に乗るくらい大きさである場合、実際に自分が商品を手を取る時の角度なんですね。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

そのため、その角度で撮影すれば、ネット上で直接商品を手にとって確かめる事ができないメルカリでも、**より商品を手にした時のイメージを臨場感を持って体感する事ができるはずです。**

その角度を意識する事でより商品を手にとっているかのようなリアリティをもって見てもらう事ができますので、さらにお客さんの購入意欲の促進が期待できます。

ちょうど良い角度で撮影するためのポイント

ただ、商品を真正面、または少し角度をつけて斜め上から撮影する場合、どうしても中腰で撮影が辛くなってしまう事が多いんですね。

そのような場合には、これは商品がテーブルの上に乗るくらい大きさである場合は、椅子に座って撮影をするのがおすすめです。

そうする事で、**ちょうど良い角度での撮影が楽になりますし、また自分の影なども写り込みにくくなるので撮影がしやすくなります。**

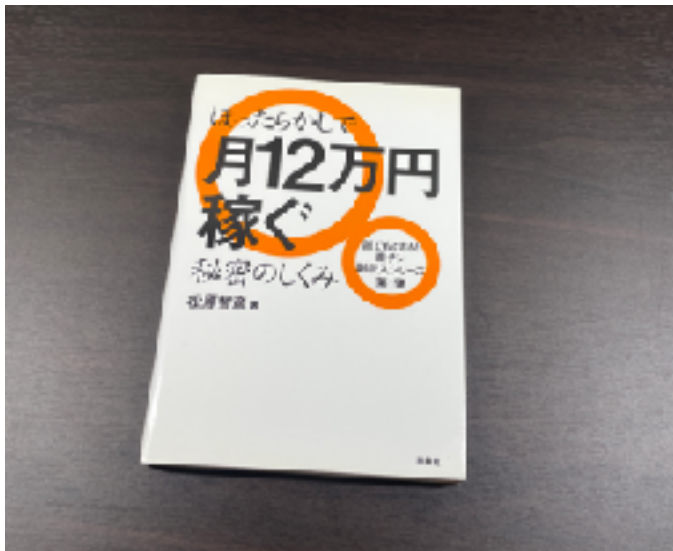
また、意外と気をつけたいのが、商品が傾いていてちょっと残念な写り方になってしまうケースです。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】



ぬいぐるみだと分かりにくいかもしれませんが、書籍など
四角い商品を撮影する場合は、少し斜めになっていると違和感として伝わりやすく雑に扱っている印象を受けます。



これを避けるには、**撮影機材を持つ両腕が平行になっている事、両肘の高さが同じである事に注意して撮影するのがポイントです。**



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】



ちょっとしたコツを意識するだけで、画像の出来栄が一気に良くなりますので、ぜひ意識してみてくださいね。

○ さらに売れる画像に仕上げるコツ

ここまで売れる画像を作る秘訣をお伝えしてきましたが、さらにちょっとしたポイントを意識する事で、より売れやすくなる点についても解説していきたいと思います。

ぜひこちらも合わせて参考にしてみてくださいね。

画像における余白の考え方

画像を作成する際は、余白を意識する事も重要です。

この余白というのは、商品が写った周りの部分の事。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】



具体的には、こちらの白枠から外側の部分を余白といいます。

この余白があると、メルカリでたくさんの商品が並んでいる中でもくっきりと見えやすく、目につきやすくなるという効果があります。

そのため、余白部分を意識して少し離れて撮影・切り取り加工をしてみてください。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

また、逆に余白どころか、商品が画像に写り切らず、端が切れてしまっているような商品画像も、メルカリを見ていると結構あります。



このような画像は売れにくくなってしまいます。

商品全体が写り、尚且つ余白ができるようバランスに注意しましょう。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

1枚目の画像と2枚目以降の画像では役割が違う

メルカリでは、1商品につき複数枚の画像を載せる事が可能ですが、その中でも1枚目に載せる画像が売れるかどうか大きく影響します。

というのも、この1枚目の画像を見て、あなたの販売ページを開いてみようかどうかを決めるからです。

そのため、1枚目の画像こそ先にお伝えした、

- ・ 明るさ
- ・ ゴチャゴチャさせない
- ・ 写真を撮る角度

こういった点をしっかり意識し、1人でも多く、商品購入を検討している人にページを開いてもらえるようにしたいんですね。

また、言うまでもありませんが、商品販売しているページを開いてもらう事さえできなければ、商品の購入ボタンまで辿り着いてもらう事はできません。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

だからこそ、この1枚目の画像が売れるか否かのカギを握っていると言っても過言ではないのです。

2枚目以降の画像の役割

一方で、複数枚の画像を載せられるメルカリですが、では2枚目以降の画像はどうするのか？

というと、2枚目以降の画像にも役割があります。

なぜなら、1枚目の画像で興味を持ってくれた人が、あなたの販売ページを開いた時に、2枚目以降の画像もチェックしながら、商品を購入しようかどうかを判断するからです。

一度人の手に渡った中古品にも関わらず、メルカリではネット上での売買であるため、実際に商品を手に取って状態などを確認する事はできません。

だからこそ、**2枚目以降の画像で商品の情報をしっかり届ける工夫が、購入をグッと後押しする事に繋がります。**



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

もちろん、商品の紹介文などでも詳しく状態を伝える事ができますが、視覚情報は状態を把握する上で大きな情報となります。

そのため、商品の細部をいろいろな角度から撮影してあげたり、仮に不具合がある場合はクレームを避けるためにもその部分を分かりやすく撮影して見せてあげる工夫が大切です。



その際、1枚目の画像のように明るさの加工などまでは、あまり意識する必要はありません。

もちろん、見やすい角度や影が写っていない、ゴチャゴチャしていない、などは注意しておきたい点です。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

ですが、明るさについては、**パッと見で暗くなく状態が分かるようであれば、あまり明るく加工しすぎない方が状態が把握しやすくなります。**

つまり、画像の役割についてまとめると、

1枚目の画像：

販売ページを開いてもらう役割。そのため、加工などで目につきやすく、ページを開きたくなる工夫をする事が重要

2枚目以降の画像：

より正確に商品情報を伝えるために、いろんな角度から細部の画像を載せてあげる事が重要

という点を意識すると、さらに売れやすくなる画像に仕上げる事ができます。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

○ メルカリの写真撮影で質問頂く事が多い内容

ここでは、メルカリの写真撮影でご質問を頂くことが多い内容について詳しく取り上げながら、解説していきたいと思います。

同じような疑問をもたれていたら、ぜひ参考にしてみてくださいね。

撮影機材はどんなものを使えば良いですか？

私はスマホを使って撮影しています。

今は比較的、新しい機種を使用していますが、以前使用していたiPhone6でも十分綺麗に撮影できていました。

古い機種でも現在使っている新しい機種でも、あまり遜色ない写り方だと思います。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

そのため、スマホでも十分だと思いますが、iPhoneの方がAndroidよりも比較的キレイに撮影できるように感じています。

デジカメなどで撮影している人もいますが、まずはお使いのスマホで撮影してみて、あまりキレイに撮れないな…と感じるようであれば、デジカメなどの利用を検討するのも良いかもしれません。

売れやすい画像の背景はどんなものがありますか？

画像の背景となる部分で売れやすさが変わったりするのも事実ですが、パッと目につきやすい背景であると売れやすい傾向があります。

ただし、周りの出品者がそういったインパクトのある背景が多い場合は、逆に地味な背景の方が目につきやすい事もあるので、一概に言えない、というのが実情です。

そのため最低限、商品以外のものが写らない（ゴチャゴチャしない）ように配慮する事ができれば良しとし、それでも売れにくい場合は同じ商品を出品している人の背景を参考にしながら、いろいろ試していくのがおすすめです。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

売れる画像作成に使えるアプリは？

画像の加工・編集は、メルカリの販売ページでも行う事ができますが、よりキレイな加工を求める場合は、メルカリ以外の外部アプリを利用するのも1つの手です。

先にご紹介した「PhotoScape X」や「Canva」のほか、「Photoroom」なども無料で使えて加工がしやすいアプリです。

また、これらのアプリでは有料にはなりますが、写り込みを消したり斜めに写ってしまった場合の角度調整なども行う事ができますし、背景の画像も自由に変更する事が可能です。

こういったアプリを利用すると、何度も撮影し直す手間を省く事ができるのでおすすめです。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！画像の作り方】

○ さらに収益を伸ばす秘訣

このレポートでは、メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！画像の作り方】をご紹介します。

今回お伝えした内容を元にメルカリで出品していけば、これまで以上に稼ぎやすくなるのは間違いありませんので、ぜひ取り入れてみてくださいね。

ただ、さらに収益を伸ばす方法としてお伝えしたいのが、メルカリで稼いでさらにその方法を情報発信していく事です。

	未払い報酬	支払済み報酬	合計
見込み報酬合計	—	—	3,247,200円
承認済み報酬合計	0円	3,247,200円	3,247,200円

2021-11-10 05:52:55	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-12-10 05:49:25	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-
2021-11-10 05:52:54	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-12-10 05:49:14	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-
2021-11-10 05:52:38	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-12-10 05:48:51	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-
2021-11-10 05:52:19	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-12-10 05:48:46	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-
2021-11-10 05:52:18	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-12-10 05:48:44	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-
2021-11-10 05:52:15	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-12-10 05:48:42	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-
2021-11-10 05:52:14	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-12-10 05:48:39	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-
2021-11-10 05:52:10	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-11-17 18:35:41	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-
2021-11-02 15:09:58	【有料商品】 / 初回支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-11-10 05:55:53	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-
2021-11-01 15:51:52	【有料商品】 / 初回支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-	2021-11-10 05:55:12	【有料商品】 / 2回目以降の支払 【新規】 GBA5期お申し込みフォーム	承認済み	-



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

実際に、私もメルカリで稼ぎ、さらにその方法をメルマガで発信したところ、一気に14日で375万円の収益化に繋げる事ができました。

画像は期間と報酬の一部累計となりますが、短期間で大きく収益が伸びたのは間違いなくメルマガの効果が高く、逆に言えばメルマガを使っていなければ成し得ない成果でした。

無料のプラットフォームに頼り続けるリスク

もちろん、メルカリを使って収益化していく方法もとても稼ぎやすい方法なのでおすすめではあるのですが、やはり誰でも無料で使えるプラットフォームを利用してお金を稼ぐのは、実際のところリスクとの戦いでもあります。

メルカリアカウントを何らかの理由で使えなくなってしまった人もいますし、ビジネスとして収益化していくとすればメルカリだけに頼ってしまうのは危険かもしれません。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

でも、そのリスクにただ怯えるのではなくて、その可能性も踏まえた上で「準備」をしながら、さらに大きく収益化していく。

それを可能にするのが、メルマガなのです。

メルカリとメルマガの相性の良さの秘密

意外かもしれませんが、メルカリでの収益化とメルマガを使った情報発信はとても相性の良い稼ぎ方です。

なぜなら、メルカリというのは今回のレポートでお伝えしたような、**成果を出すために正しい方法で取り組めばすぐに収益に繋がる「即金性」のある稼ぎ方**だからなんですね。

とにかく結果が出やすい・成果が分かりやすいメルカリだからこそ、その時々ネタをメルマガで配信していけば、興味を持ってくれる人がどんどん増える。

その結果、メルカリだけでなく情報発信の収益も伸ばす事ができるので、一石二鳥というわけです。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

また、取り組んでいる事柄の過程から結果まで、全てが情報発信のネタになりやすいのも、メルカリで稼ぐ方法とメルマガが相性が良い理由です。

そのため例えばですが、

「出品して1週間で売れました！」

「今度はこんなやり方を試してみます！」

「こんな反応がもらえました！」

など、試した内容や成果が出たやり方など情報発信のネタが豊富にあるんです。

実践記録でさらに収益を伸ばすコツ

さらに、もう1つ良いところがあって、それはメルカリで取り組んでいる事をメルマガで発信していくと、自分自身の「実践記録」の代わりにもなるんですね。

メルカリは売れるか・売れないかの結果や、すぐに反応が分かりやすいのが特徴でもあります。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

そのため、次々にいろんな方法を試したり、うまくいった方法も失敗してしまった理由も日々積み上がっていくものだと思います。

でも、その度ごとにメモを取っていなければ、貴重な経験なのに気が付いたらどんどん忘れていってしまうんですね。

だからこそ、メルマガという媒体を使って、実践記録をアウトプットしていくのがおすすめです。

他の人が読む事を意識しながら記録を残していく事で、単なる自分のためのメモではなく「伝える」という工程が入り、それによって思考が整理されるようになります。

この良さは、**客観的に自分の実践状況を把握できる、という点です。**

それによって、「今度はこんな事を試してみようかな」とか「以前やったあの方法をもう一度、形を変えて試してみよう」などの気付きを得られやすくなるメリットがあるんですね。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

そのため当たり前ですが、メルカリでもさらに収益が伸びていく状態を作る事ができます。

さらに、あなたのメルマガを読んでいる人も参考になりますし、あなたの実践を応援してくれる人も出てくるので、もっと実践を頑張ろう！という気持ちになれるのも良いところです。

その上、メルカリでの収益に加えて、メルマガでの収益も上げられるようになれば、さらに大きく安定して稼ぐ事ができます。

メルカリの即金性とメルマガの自動化で収入アップ

メルカリでの収益化は、どこまで行っても「作業」をしなければ、お金にならないというのがネックでもあります。

もし病気や何かしらの理由で作業ができなくなってしまうたら、それまでどんなに頑張っている、収益がいきなり0になる事も残念ながら十分あり得ます。



メルカリを使って2年半で売上19,257,130円 & 利益800万円以上稼いだ【売れる！
画像の作り方】

でも、メルマガでは自動化で収益化できるステップメール
というものがありますから、**掛け合わせる事で安定した収
益化を実現する事が可能です。**

即金性のあるメルカリと、安定して大きく稼げるメルマ
ガ。

メルカリで稼ぐなら、メルマガを使った情報発信を取り入
れるメリットは計り知れません。

リスク対策をしながら、尚且つさらに大きく収益化してい
く事ができますので、ぜひあなたもメルマガをやってみて
くださいね。

という事で、このレポートがあなたの収益増に繋がれば幸
いです。



本特典作成者

👤 作成者名：momo

📄 ブログ：[完全在宅で稼ぐ実践記ブログ](#)

📧 メルマガ：[家に居ながら月100万以上稼ぐメルマガ](#)

✉ メール：info@shenyi-info.com
